

ferroamp

Delårsrapport Q1

1 januari – 31 mars 2022
Ferroamp Elektronik AB



2022 januari–mars

Nettoomsättning	41 541 kSEK (21 372)
EBITDA	-5 081 kSEK (-8 748)
EBITDA, %	-12 (-41)
Resultat efter finansiella poster	-6 861 kSEK (-9 932)
Balansomslutning	196 091 kSEK (145 818)
Soliditet, %	74 (72)
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-0,51 SEK (-0,81)
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-8 666 kSEK (-9 169)

”Året har börjat starkt för Ferroamp, med en fördubbling av omsättningen under årets första kvartal samt en resultatförbättring på 30 procentenheter jämfört med samma period 2021.”

Krister Werner, vd

Flerårsöversikt

kSEK	jan-mar 2022	helår 2021	helår 2020	helår 2019	helår 2018
Nettoomsättning	41 541	110 218	76 772	45 838	15 804
EBITDA	-5 081	-35 729	-27 776	-22 641	-10 762
EBITDA, %	-12	-32	-36	-49	-68
Resultat efter finansiella poster	-6 861	-41 102	-33 138	-24 203	-11 744
Balansomslutning	196 091	188 913	144 778	52 761	20 145
Soliditet, %	74	80	80	58	18
Resultat per aktie, SEK	-0,51	-3,19	-3,10	-3,22	-2,40
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-8 666	-42 065	-25 790	-29 653	-14 899

Viktiga händelser

Händelser under första kvartalet

Samarbete med Ahlsell

Ferroamp har ingått ett samarbetsavtal med Ahlsell, Nordens ledande distributör av installationsprodukter, verktyg och förnödenheter för installatörer, byggbolag, fastighetsskötare, industri- och kraftbolag samt offentlig sektor. Samarbetet stärker Ferroamps erbjudande till kunderna och möjligheten att nå marknaden för att möta en ökande efterfrågan. Samtidigt breddar och kompletterar Ferroamp Ahlsells nuvarande utbud av elinstallationsutrustning och laddboxar.

Erbjudandet inom energilagringssystem breddas

Det nya batterisystemet Ferroamp Energy Storage Stack (ESS) breddar erbjudandet inom energilagring och möjliggör för kunderna att tjäna pengar på prisvariationer på el, samt förbereder företaget inför en kommande europeisk expansion. Systemet kan anpassas efter dagens behov men kan också enkelt kompletteras vid framtida förändrade behov av energilagring. Det nya batterierbjudandet förväntas mer än dubbla omsättningen från batterisystem under 2022.

Samarbete inleds med Elajo

Ferroamp har tecknat ett samarbetsavtal med Elajo, en av Sveriges ledande installatörer inom el-, mekanik- och energi. Samarbetet innebär att Elajo kommer erbjuda Ferroamps system till sina kunder samt installera och utföra service inom sitt marknadsområde i södra Sverige. Samarbetet innebär också att Ferroamp kommer att stötta Elajos medarbetare med utbildning kring Ferroamps system och lösningar. Samarbetet innebär att Ferroamp kan erbjuda fler fastighetsägare lösningar för ökad energieffektivitet på ett klimatsmart sätt.

På FT 1000-listan för andra året i rad

För andra året i rad rankas Ferroamp på listan över de snabbast växande företagen i Europa. Financial Times listar årligen de 1000 företag i Europa som har uppnått den högsta procentuella tillväxten. Inom energisektorn rankas Ferroamp som det 10:e snabbast växande företaget i Europa. Bland svenska företag i alla kategorier hamnar Ferroamp på 11:e plats.

Händelser efter perioden

eComExpo – för framtidens fossilfria nyttotrafik

eComExpo gick av stapeln i Stockholm den 6–7 april och Ferroamp var på plats med en monter för att visa upp lösningar som kombinerar och optimerar elbilsladdning och solenergi i fastigheter. När allt fler kommersiella fordon elektrifieras behöver företag och fastighetsägare lösningar för laddning och det finns ett stort intresse för hur man kan kombinera laddningen med solceller och energilager. Ferroamp kan hjälpa fastighetsägare, stora som små, att få till helheten. På mässan medverkade Ferroamp genom Björn Jernström, grundare och CTO, även i ett panelsamtal på temat energilager.

eCarExpo – Nordens största elbilmässa

På mässan i Friends Arena i Stockholm den 29 april – 1 maj deltog Ferroamp i en av våra partners monter där vi berättade mer om hur vårt EnergyHub-system gör laddningen av elbilen smartare och samtidigt framtidssäkrar fastigheten och optimerar elanvändningen. På eCarExpo medverkade Ferroamp även i scenprogrammet vid två tillfällen med tema "Solceller, elbilsladdning och batterilager - så får du helheten att fungera" samt "Nu byggs ny laddinfrastruktur i rasande fart – men blir det rätt?"

Omsättningen ökar 100 procent under första kvartalet 2022 – når ny rekordnivå

Ferroamp fördubblar omsättningen under första kvartalet och når 42 Mkr jämfört med 21 Mkr samma period 2021. Ökningen är ett resultat av att bolaget levererat på den starka orderboken från årsskiftet och en fortsatt mycket god orderingång under kvartalet. Omsättningen under kvartalet är den högsta i Ferroamps historia. Försäljningen och orderingången inom solet ökar stadigt och har säsongsmässigt startat tidigare än normalt. Efterfrågan på Ferroamps Solar String Optimizer (SSO) och EnergyHub är särskilt stark inom segmentet villor och småhusfastigheter. Kunderna visar också ett fortsatt stort intresse för batterilösningar.

Ferroamp stärker marknadsorganisationen

För att möta en snabbt växande efterfrågan på Ferroamps systemlösningar i Sverige och utomlands har bolaget under våren omorganiserat sälj- och marknadsorganisationen. Tillgängligheten mot kund har breddats genom rekryteringar av nya medarbetare som ökar Ferroamps säljstyrka. Samtidigt har bolagets ledningsgrupp förstärkts med Mattias Stragne, Head of Sales, Sweden, och Robert Gelmanovski, Chief Marketing & Communications Officer.

Rekordstark start på året med högsta kvartalsomsättningen i vår historia

Året har börjat starkt för Ferroamp, med en fördubbling av omsättningen under årets första kvartal samt en resultatförbättring på 30 procentenheter jämfört med samma period 2021. Resultatförbättringen är en viktig milstolpe på vägen mot lönsamhet. Omsättningen under kvartalet är den högsta i Ferroamps historia. Den positiva utvecklingen fortsätter med att nettoförsäljning och order för leverans under 2022 redan i maj överstiger helåret 2021 med 24 procent.

Omsättningsökningen är ett resultat av leveranser på den starka orderboken från årsskiftet och en fortsatt mycket god orderingång under kvartalet. Det är framförallt bland villa- och småhusägare som efterfrågan ökar.

Resultatförbättringen kan härledas till försäljning av produkter där vi har kommit längst med kostnadseffektivisering. Vi ser att vårt arbete med industrialisering av vår produktportfölj ger resultat och vi fortsätter detta arbete under året.

Säsongen för soleil har startat tidigare i år och efter första kvartalet har vi redan levererat mer än hälften av hela 2021 års volym av Solsträngsoptimerare (SSO) och EnergyHub 14, vilket ger en positiv påverkan på omsättning och resultat. Under perioden rankas vi även som ett av Europas snabbast växande bolag på den årliga FT 1000-listan från Financial Times – för andra året i rad.

Den positiva utvecklingen fortsätter

Efterfrågan på Ferroamps lösningar och erbjudande fortsätter att öka kraftigt även efter kvartalets utgång. Nettoomsättningen samt order för leverans 2022 uppgår i början av maj till 136 MSEK vilket redan nu är en ökning med 24 procent jämfört med helåret 2021 då nettoomsättningen uppgick till 110 MSEK. Den höga orderstocken kommer framför allt att levereras ut under andra och tredje kvartalet.

Vi möjliggör oberoende energiförsörjning

Energiförsörjning fortsätter under kvartalet att vara i fokus i debatten. Volatila elpriser och Europas beroendeställning i energifrågan har skapat ett ökat intresse för lokala lösningar för energiförsörjning. Rysslands invasion av Ukraina aktualiserar frågan ytterligare. Samtidigt finns en stark drivkraft att elektrifieringen av samhället ska ske med hållbara lösningar och med förnybar energi. Ferroamps system bidrar till den omställningen och skapar det nya elnätet med en decentraliserad, grön elproduktion i centrum. Vi fortsätter att investera i innovation och utveckling av våra produkter för att utveckla vår starka position på marknaden och öka kostnadseffektiviseringen av produkterna. Den regel förändring som trädde i kraft under kvartalet, som tillåter lokal energidelning i mikronät, har genererat stort intresse och möjliggör en spännande utveckling av vår affär inom området framåt.



Ökat intresse för energilagring för småhus

Vi märker ett stort intresse för det nya batterisystemet Energy Storage Stack, ESS System, som vi börjar leverera under andra kvartalet. Det nya skalbara batterisystemet är anpassat för energilagring i småhus och mindre flerbostadshus. Det ger möjlighet att maximera användningen av egenproducerad soleil, kapa effektoppar samt att med schemaläggning köpa el till lägre pris nattetid. Kommande funktioner som spotprisstyrning och frekvensstödtjänster, där man via en aggregator bidrar till att Svenska Kraftnät kan balansera elnätet, medger en väsentlig reduktion av återbetalningstiden på investeringen.

Nya samarbetsavtal ökar efterfrågan

Vi har under perioden tecknat samarbetsavtal med Ahlsell och Elajo, nya partners som ytterligare förstärker vår marknadsposition. Vi ser att vår kanalstrategi via befintliga och nya samarbetspartners bär frukt när efterfrågan ökar. Komponentförsörjningen är fortsatt ansträngd och driver kostnader. Vår prioritering är fortsatt att leverera på den ökade efterfrågan.

Ferroamp växer enligt plan och utvecklas som bolag

Vi har under perioden fortsatt att rekrytera och vi förstärker organisationen med flera nya medarbetare under kvartalet för att säkerställa både förmåga att leverera vår befintliga affär på den allt ökande efterfrågan och parallellt utveckla mjukvara. Vårt sikte är inställt på att utveckla både vår tekniska plattform och tjänster för framtidens gröna elnät där Ferroamp ska vara en central och innovativ aktör som möjliggör energiomställningen. Jag gläds åt att Ferroamps team växer och blir starkare för varje dag och ser fram emot att fortsätta utveckla Ferroamp tillsammans med både nya och gamla medarbetare.

Krister Werner, vd

Ferroamp i korthet

Vår vision

Vår vision är en värld som får sin kraft från 100 % förnybar och tillförlitlig elektricitet.

Vad vi gör

Ferroamp är ett snabbväxande greentech-bolag som genom en unik och patenterad teknik för energi- och effektoptimering erbjuder fastighetsägare hållbara lösningar för framtidens energiförsörjning. Samtidigt bidrar vårt system till att lösa kapacitetsproblemen i energiomställningen i samhället. Ferroamp grundades 2010 och är noterat på Nasdaq First North Growth Market sedan 2019. Vi är 53 anställda och har installerat drygt 3 600 system.

Vem gör vi det för

Våra slutkunder är fastighetsägare inom segmenten villa- och småhusägare, bostadsrättsföreningar och allmännyttan, privata och kommersiella fastighetsägare, industri och lantbruk.

I samarbete med

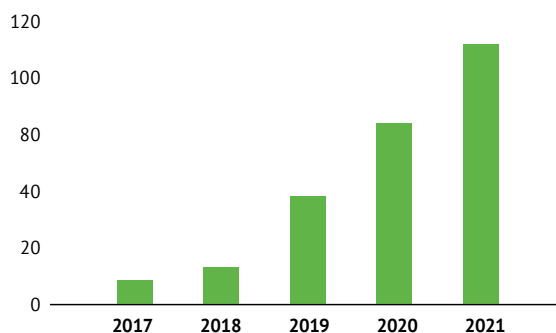
Ferroamp jobbar nära integratörer, installatörer, energirådgivare och energibolag för att skapa en smidig lösning för slutkunden.

Hur vi gör skillnad

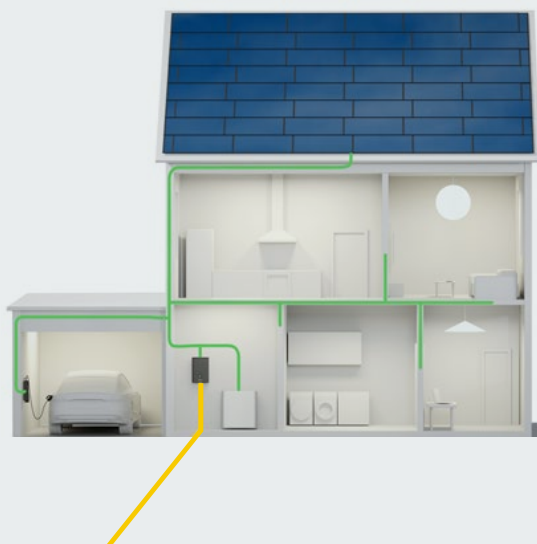
Vårt innovativa EnergyHub-system ger fastighetsägare möjlighet att ta kontroll över energi och effekt till lägst kostnad över tid (TCO). Det smarta systemet integrerar förnybar energi som t ex solceller, energilager och laddning av elfordon i ett lokalt likspänningsnät, med koppling till elnätet. Systemet är modulärt och utbyggbart, vilket möjliggör anpassade lösningar för olika behov och fastigheter. Med PowerShare-tekniken kan flera byggnader kopplas ihop och dela på lokal energi. Vi erbjuder ett framtidssäkert system som gör fastighetsägare till en del av lösningen på framtidens energiförsörjning.

Nettoomsättning

(MSEK)



EnergyHub-systemet



HÅRDVARA

- EnergyHub
- SSO (Solar String Optimizer)
- Batterilager

MJUKVARA

- EnergyCloud

FUNKTIONER

- Laddstyrning med OCPP kompatibla elbilsaddare
- Fasbalansering (ACE)
- PowerShare

TEKNOLOGI

- Likströmsnät (DC-nanogrid)

EnergyHub-systemet

– fullproppat med extra smartness

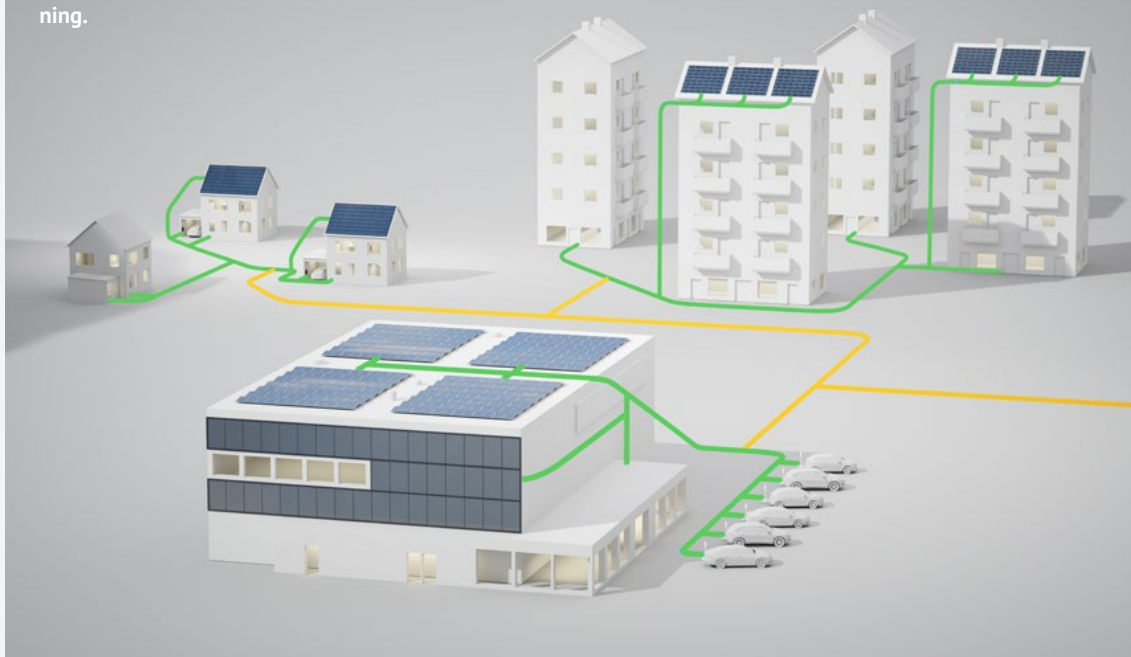
Systemet som förändrar allt

Ferroamps EnergyHub-system erbjuder ett nytt framtids-säkert sätt att integrera solenergi, energilagring, elbilsladdning och likströmlaster i ett system med intelligent styrning och realtidsövervakning. Det är ett skalbart och flexibelt system som enkelt kan expanderas oberoende av leverantör eller teknik, och som optimerar fastighetens energiproduktion och energikonsumtion.

Ett nytt sätt att tänka

De flesta byggnaders elsystem är, precis som resten av elnätet, växelströmsbaserat. Detta trots att det mesta som drar el i byggnaden faktiskt använder likström vid slutanvändningen. Filosofin är lika enkel som genial. En central nod, EnergyHub, kopplar i ett lokalt likströmsnät samman solceller, elbilsladdning och energilagring med fastighetens andra elförbrukare. Det ger minimala omvandlingsförluster och maximal styrbarhet. Men det finns fler fördelar än så.

PowerShare kopplar samman flera byggnader med EnergyHub-system och möjliggör lokal energideling.



Fasbalansering

Kapa toppar och kostnader

Ferroamps patenterade lösning ACE, Adaptive Current Equalization, kan i realtid fasbalansera och frigöra inte bara effekt för elbilsladdning utan öppnar även för möjligheten att ändra säkringstarriff och/eller kapa effekttoppar.

EnergyCloud

Mätning på en helt ny nivå

Mätningar med sekundupplösning av energiproduktion och förbrukning i kombination med uppkoppling till Ferroamps unika molnlösning, EnergyCloud, möjliggör en ny nivå av energitjänster och åtgärder för energieffektiviseringar.

PowerShare

Bli starkare tillsammans

Koppla samman flera EnergyHub-system och få ett nytt kostnadseffektivt sätt att dela på solenergi, elbilsladdning och energilager. Öka egenanvändningen av producerad energi och fördela nyttan mellan fler byggnader med hjälp av energilager.

Elektrifieringen skapar nya förutsättningar

Marknaden för Ferroamps smarta system finns inte längre bara i framtiden. Den är här och nu. Efterfrågan växer i takt med en global våg av elektrifiering och omställning av samhället som går i snabb takt. Globala megatrender och kundbehov formar vår tro på fem strategiska områden som underbygger vår syn på framtiden och vår strategi:

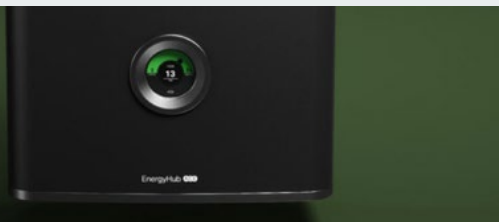
Krav på minskade koldioxidutsläpp kommer att driva på förnybar energi

Efterfrågan på el kommer att öka eftersom omkring 2/3 av dagens energianvändning kommer att elektrifieras. Samtidigt skapas flaskhalsar relaterade till distribution och produktion av förnybar energi eftersom dagens system inte är designade för detta.



Aktiva kunder vill bli mer självförsörjande och ha självgenererande energisystem

Energisystem kommer att bli allt mer multiteknologiska, integrerade och lokala. Fastighetsbolag kräver enkel och automatiserad data och insikter för effektiv elanvändning för att hantera flexstillgångar, kontrollera kostnader och få kunskap. En förändring av kundernas beteende och efterfrågan öppnar också dörrarna för nya tjänster och intäktströmmar.



Branscher konvergerar – fastigheter, energi och transporter integreras

I en extremt föränderlig energi- och teknikmarknad finns ekosystem med flera roller nödvändiga för att leverera kundupplevelse och flexibilitet för olika produkter och tjänster till fastighetsbolag.



Regulatoriska incitament

Behövs för att ytterligare stödja energiomställningen mot nollutsläpp – vilket möjliggör acceptans av lokala nät och energidelning samt anpassade skatter för att öka efterfrågan runt till exempel solceller.



Kostnaden för el och energi har ökat snabbt och kommer att bli mer volatil, eftersom flaskhalsar och brister i nätet är kostsamma

Optimering av infrastruktur för förnybar energi kommer att vara avgörande för att möjliggöra optimal användning av elbilsladdningslösningar, solceller och batterilagring i fastigheter. Detta stödjer övergång till smart och hållbar stadsutveckling och optimerar användningen av el och kapacitet i samhället.

Solceller på Skären 9s tak med utsikt över Norrmalmstorg och Nybroviken.

CASE

Bild: Hufvudstaden.



Med ny teknik löser Hufvudstaden effektbegränsningen

Under 2019 påbörjades ett ombyggnadsprojekt för kontors- och butiksfastigheten Skären 9, som är belägen i Bibliotekstan i Stockholm. Projektet har präglats av ett stort fokus på hållbarhet, med målet att miljöcertifieras. Nya och mer effektiva värme- och ventilationssystem har installerats, likaså 64,6 kW solceller på taket. Projektet stötte dock på vissa utmaningar, då begränsningar i effekt och elförsörjning uppdagades. Genom att tänka i nya banor och använda Ferroamps teknik kunde Hufvudstaden lösa effektfrågan utan att öka belastningen på elnätet.

Hållbarhetschefen Karl-Johan Wall berättar att den rådande effektbristen är som störst i närheten av storstäderna, men att även stadskärnor i större städer drabbas hårt.

- Ombyggnadsprojektet var på väg att stoppas på grund av bristen på effekt. En av Hufvudstadens kloka eltekniker hade hört talas om svenska Ferroamp, som utvecklat en teknologi för att på ett bättre sätt hushålla och optimera el- och effektanvändningen inom fastigheter, och vi beslutade oss för att satsa, berättar Karl-Johan Wall.

Bristen på effekt är tydlig och har fått kostnader för nätanslutning, säkrings- och effektbonnemang att stiga kraftigt under de senaste åren. Allt tyder på att dessa kostnader ska fortsätta öka och därför kommer fler fastighetsägare att se en mer kontrollerbar och flexibel elanvändning som allt viktigare. Det gör att en investering

i EnergyHub-tekniken blir ännu mer värd.

Hufvudstaden vill – i likhet med många andra fastighetsbolag – förstås inte belasta elnätet mer än vad som är hållbart. Elförsörjningen som elbolaget kan tillhandahålla fastigheten på Norrlandsgatan är begränsad och det gäller att förhålla sig till detta faktum.

Investeringen i energilagret från Ferroamp byggde på behovet av att kunna kontrollera effekttoppar och andra laster, så att effektuttaget från fastigheten aldrig överstiger den nätanslutning man hade innan ombyggnationen. Förutom att ladda ur under effekttoppar skickar EnergyHub information till laddboxar och styrbara laster, för att säkerställa optimal och kostnadseffektiv elanvändning.

Ferroamp möjliggör med sin unika teknik ett viktigt ställningstagande för alla fastighetsägare som antingen

vill spara in dyra effektuttag eller som måste begränsa effektuttaget - likt scenariet för Hufvudstadens aktuella fastighet.

- Om fler fastighetsägare skulle ta efter Hufvudstadens initiativ, det vill säga ta aktiva ansvarsfulla beslut kring energi- och effektanvändningen i sina fastigheter och själva välja hur de vill påverka belastningen av elnätet, så kan många mål uppfyllas samtidigt – energistrategiskt, ekonomiskt och miljömässigt, menar Mats Karlström, Senior Business Developer på Ferroamp.

Genom att kontrollera nätanslutningen med batterier och smart teknik kan utrymme frigöras i det lokala elnätet i Stockholm. Fler fastighetsägare behöver göra ett proaktivt val, precis som Hufvudstaden gjort, och tekniken finns.



CASE

Familjen tog kontroll över konsumtion och produktion av el

Att bygga för framtiden med smart energiförsörjning i villan kändes helt rätt för familjen Grahn i Öjersjö. De har skapat förutsättningar för fortsatt elektrifiering, och samtidigt sänkt sin elkostnad.

Niklas och Louise Grahn och deras tre barn har bott i sin villa i Öjersjö utanför Göteborg i snart sexton år. Huset är byggt på 1960-talet och området var ursprungligen ett fritidshusområde men husen har med tiden byggts ut och blivit året runt-boenden. När Niklas och Louise bestämde sig för att renovera och bygga ut villan kändes det också naturligt att samtidigt hitta en långsiktigt hållbar energiförsörjning. Valet föll på en helhetslösning med solpaneltak från GruppSol, Ferroamps EnergyHub och ett batterilager. Systemet möjliggör kontroll över den egna produktionen och konsumtionen.

– Vi vill kunna vara så självförsörjande på el som möjligt. Nu när elpriserna stiger känns det såklart extra angeläget. Med den här lösningen tar vi ett stort kliv mot vårt mål samtidigt som det finns möjligheter att bygga ut systemet med nya tekniska lösningar i framtiden. Det känns riktigt bra att ha gjort det här nu och vi räknar med att vi kommer att spara mycket pengar på elräkningen, säger Niklas.

Har skapat förutsättningar för att addera laddbox

Att installera det nya systemet i huset har redan påverkat familjens beteende. De tänker mer på sin förbrukning och hur de själva kan bidra till att sänka konsumtionen. I dag har Niklas och Louise ett spabad som är

igång året runt och de planerar att installera en laddbox till hybridbilen. Med det nya systemet blir det enklare att lägga till laddboxen utan att det kräver förändringar av huvudsäkring, eller leder till kraftigt ökade elräkningar.

– Vi vill bo här länge och letade efter en hållbar lösning som gör att vi kan leva på som vanligt men samtidigt framtidssäkra vår energiförsörjning när vårt behov av el ökar. Det ska bli väldigt roligt att kunna se och följa upp förbrukningen i realtid och jobba med hur vi kan optimera vår energiförsörjning, säger Niklas.

Finansiell översikt

Rörelsens intäkter

Första kvartalets totala intäkter uppgick till 50 880 kSEK (27 801) varav nettoomsättningen uppgick till 41 541 kSEK (21 372). Nettoomsättningen har därmed dubblats jämfört med 2021 och vi kan se att en stor del av ökningen kommer från order till mindre fastigheter som installerar vägghängda EnergyHub. Solsäsongen och därmed volymförsäljningen av Solsträngsoptimerare har också tagit fart redan i februari, vilket är ett par månader tidigare än 2021. Under kvartal 1 2022 har vi levererat 50 procent av antalet Solsträngsoptimerare vi levererade för helåret 2021. Batterier står för samma andel av faktureringen i kvartal 1 2022 som kvartal 1 2021.

Rörelsens kostnader

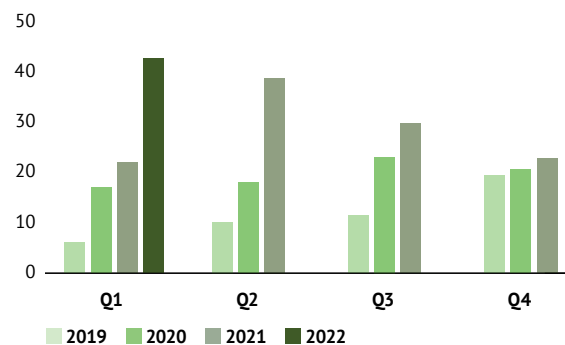
Rörelsekostnaderna uppgick under första kvartalet till 57 761 kSEK (37 596). Handelsvaror har ökat till 33 047 kSEK (18 814). Övriga externa kostnader uppgick till 9 633 kSEK (6 862). Personalkostnader uppgick till 13 217 kSEK (10 851). Under kvartalet har spotköp av komponenter till EnergyHub belastat handelsvaror med 3,4 MSEK.

Handelsvarornas andel av nettoförsäljningen ligger på 80 procent (88) och utan spotköp 71 procent (79). Handelsvarornas minskade andel kommer från kostnadseffektiveringar hos produkterna samt en mix där Solsträngsoptimerare, som genomgått industrialiseringsprocessen, ökat i andel. Ett ständigt arbete pågår att designa om och byta ut elektronikkomponenter för att minimera kostnaden för spotköp. Den högre kostnaden för att säkra komponenter och därmed säkerställa att produkter kunnat levereras har varit vital för den ökade nettoomsättningen. Bedömningen är att kostnadsökningen för spotköp av komponenter kommer påverka även under nästkommande halvår.

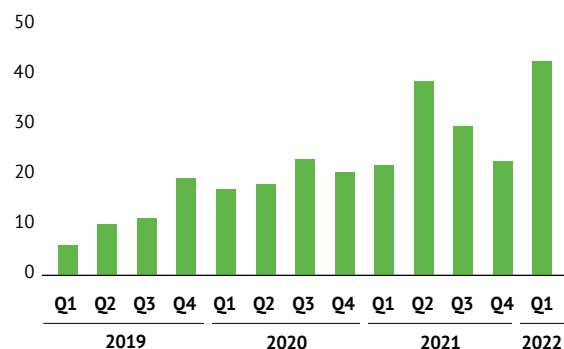
Periodens resultat

Rörelseresultatet för kvartalet uppgick till -6 881 kSEK (-9 795) och resultatmarginalen har förbättrats med 30 procentenheter till -16 procent (-46). Första kvartalets resultat har påverkats negativt till följd av spotköp som belastat resultatet 3,4 MSEK.

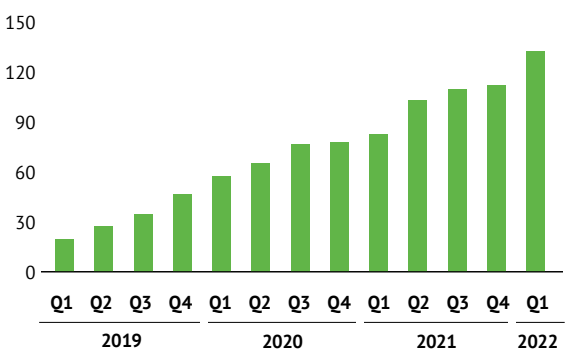
Nettoomsättning jämförelse per kvartal (MSEK)



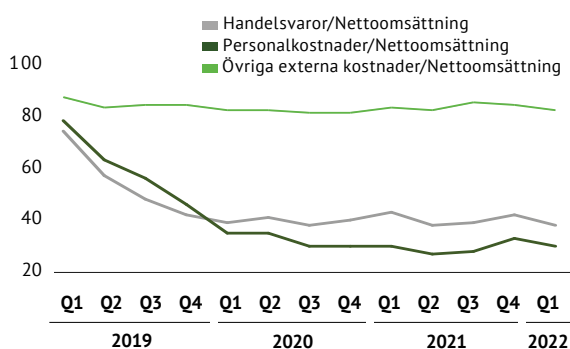
Nettoomsättning per kvartal (MSEK)



Nettoomsättning rullande 12 månader (MSEK)



Kostnader rullande i 12 månader (%)



Finansiell översikt forts.

Finansiell ställning, likvida medel

Anläggningstillgångarna uppgick till 49 578 kSEK (24 721), varav 47 351 kSEK (23 105) avser immateriella anläggningstillgångar, framför allt aktiverat arbete. Kortfristiga fordringar har ökat sedan årsskiftet till 49 743 kSEK (18 734), den största delen kommer från ökning av kundfordringar från den kraftigt ökade faktureringen. Varulagret uppgick vid kvartalets utgång till 16 433 kSEK (22 978), minskningen 6,5 MSEK jämfört med 2021 kommer från en högre omsättningshastighet på lagret samt är en effekt av vårt systematiska arbete med outsourcing av EnergyHub. Bolagets likvida medel uppgick per balansdagen till 80 337 kSEK jämfört med 79 384 kSEK efter första kvartalet 2021. Eget kapital uppgick till 145 203 kSEK jämfört med 105 209 kSEK efter första kvartalet 2021. Soliditeten uppgick till 74 procent (72). Per 31 mars 2022 uppgick de totala tillgångarna till 196 091 kSEK (145 818).

Kassaflöde

Periodens kassaflöde uppgick till -17 635 kSEK (-15 840). Kassaflödet från den löpande verksamheten var -8 666 kSEK (-9 169). De ökade kundfordringarna har belastat kassaflödet -20 026 kSEK (-3 549). Detta speglar den höga faktureringen under framför allt mars månad. Varulagret har minskat med 2 389 kSEK under kvartalet och leverantörsskulderna har bidragit positivt med 8 143 kSEK. Under kvartalet har amorteringar på lånet till ALMI gjorts med -75 kSEK (-75). Investering i immateriella anläggningstillgångar för kvartalet har gjorts med 8 573 kSEK (6 332). Den ökade investerings-takten är enligt plan och avser utveckling av produkternas funktionalitet och för att minska produktkostnader.

Medarbetare

Antal anställda i bolaget uppgick vid periodens slut till 53 (52).

Aktien

Aktien och ägarfördelning

Ferroamp Elektronik AB är sedan den 22 mars 2019 noterat på Nasdaq First North Growth Market under kortnamnet FERRO.

Antalet utestående aktier per utgången på kvartalet uppgår till 13 542 001 stycken. Samtliga aktier innehar lika röstvärde.

Kvartalets stängningskurs var 66,40 SEK/aktie. Högsta kurs under kvartalet var 83,00 SEK/aktie den 5 januari och lägsta kurs under kvartalet var 43,60 SEK/aktie den 7 mars.

Ferroamp tar för det andra året i rad plats på Financial Times lista FT1000 över de snabbast växande företagen i Europa.

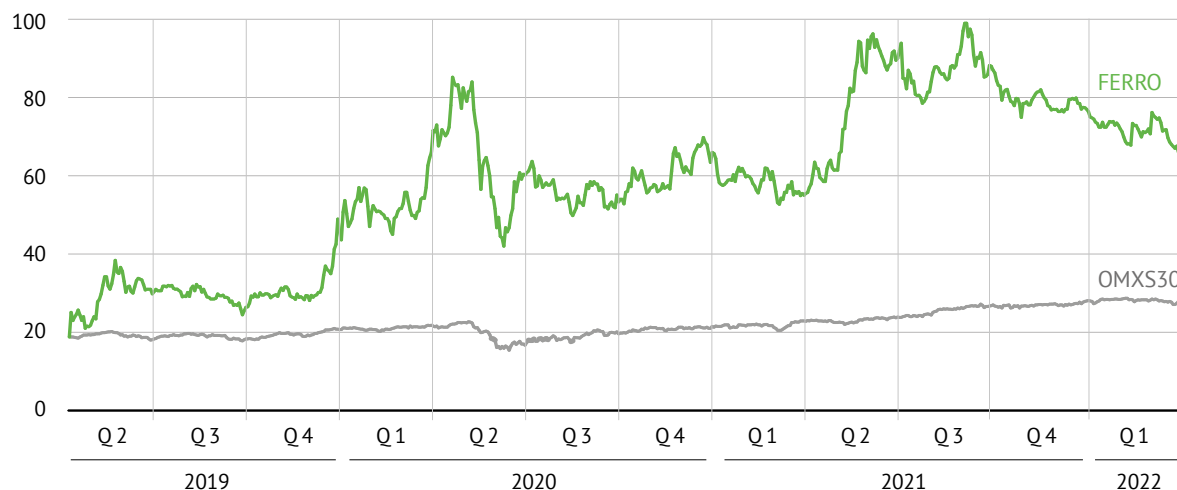
Ägarbild per 2022-03-31

Ägare	Antal aktier	Andel röster och kapital, %
Björn Jernström	1 372 440	10,13
Nordea Fonder	1 323 122	9,77
Första AP-Fonden	1 270 170	9,38
Wallenstam Aktier AB	1 000 000	7,38
Nordic Cross	798 257	5,89
Åke Rehnman	497 325	3,67
KIC Inno Energy SE	446 561	3,30
Avanza Pension	430 670	3,18
Andra AP-Fonden	400 000	2,95
Mats Karlström	369 775	2,73
Totalt 10 största aktieägare	7 908 320	58,40
Övriga ägare (cirka 8 600 st)	5 633 681	41,60
Summa	13 542 001	100,00

Utestående teckningsoptioner

	Beslutat år	Antal optioner	Antal aktier	Teckningsperiod	Teckningskurs, SEK	Målgrupp
Teckningsoption Serie 2019/2022	2019	185 000	185 000	220301-220531	52,10	Anställda
Teckningsoption Serie 2020/2023	2020	69 000	69 000	230601-230630	69,56	Anställda
Teckningsoption Serie 2021/2024-1	2020	36 500	36 500	240315-240415	114,27	Anställda
Teckningsoption Serie 2021/2024-2	2021	101 900	101 900	241115-241215	94,80	Anställda
Summa		392 400	392 400			

Aktiens utveckling, SEK



Övrig information

Risker och osäkerhetsfaktorer

Företagsledningen gör antaganden, bedömningar och uppskattningar som påverkar innehållet i de finansiella rapporterna.

För utförlig beskrivning av riskexponering och riskhantering, se årsredovisningen för 2021 som publicerades den 21 april 2022. Denna finns tillgänglig på Ferroamps websida ferroamp.se

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten för bolaget har upprättats i enlighet med 9 kapitlet årsredovisningslagen och samma redovisningsprinciper har tillämpats som i senaste årsredovisningen.

Granskning av revisorer

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

Certified Advisor

G&W Fondkommission +46 8 50300050
ca@gwkapital.se

Kontaktinformation

Krister Werner, vd
krister.werner@ferroamp.se

Kerstin Wähl CFO/IR
kerstin.wahl@ferroamp.se

Ferroamp Elektronik AB
Org.nr 556805-7029
Domnarvsgatan 16
SE-163 53 SPÅNGA
ferroamp.se
+46 8 684 333 90

Finansiell kalender

Delårsrapport Q2 2022	2022-08-25
Delårsrapport Q3 2022	2022-11-09
Bokslutskommuniké Q4 2022	2023-02-16

Finansiella rapporter



Resultaträkning

kSEK	jan-mar 2022	jan-mar 2021	helår 2021
RÖRELSENS INTÄKTER			
Nettoomsättning	41 541	21 372	110 218
Aktiverat arbete för egen räkning	8 994	6 319	28 672
Övriga rörelseintäkter	345	110	1 263
SUMMA	50 880	27 801	140 153
RÖRELSENS KOSTNADER			
Handelsvaror	-33 047	-18 814	-92 968
Övriga externa kostnader	-9 633	-6 862	-35 989
Personalkostnader	-13 217	-10 851	-46 668
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 800	-1 047	-4 947
Övriga rörelsekostnader	-63	-23	-256
SUMMA	-57 761	-37 596	-180 828
RÖRELSERESULTAT (EBIT)	-6 881	-9 795	-40 676
Finansiella intäkter och kostnader	20	-138	-427
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-6 861	-9 932	-41 102
PERIODENS RESULTAT	-6 861	-9 932	-41 102

Data per aktie	jan-mar 2022	jan-mar 2021	helår 2021
Resultat per aktie, före och efter utspädning SEK	-0,51	-0,81	-3,19
Antal utestående aktier, periodens slut	13 542 001	12 254 092	13 542 001
Antal utestående aktier efter full utspädning	13 796 001	12 570 092	13 852 501
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier under perioden	13 542 001	12 254 092	12 898 047

Balansräkning

kSEK	31 mar 2022	31 mar 2021	31 dec 2021
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	47 351	23 105	40 437
Materiella anläggningstillgångar	2 177	1 566	1 997
Finansiella anläggningstillgångar	50	50	50
SUMMA	49 578	24 721	42 484
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager mm	16 433	22 978	18 822
Kortfristiga fordringar	49 743	18 734	29 636
Kassa och bank	80 337	79 384	97 972
SUMMA	146 513	121 097	146 430
SUMMA TILLGÅNGAR	196 091	145 818	188 913
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Bundet eget kapital	48 329	24 104	41 487
Fritt eget kapital	96 874	81 105	110 577
SUMMA	145 203	105 209	152 064
AVSÄTTNINGAR			
Avsättning för Garantikostnader	2 476	1 622	2 476
SUMMA	2 476	1 622	2 476
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Långfristiga skulder, räntebärande	100	2 369	175
Långfristiga skulder, icke räntebärande	42	–	10
SUMMA	142	2 369	185
KORTFRISTIGA SKULDER			
Kortfristiga skulder, räntebärande	2 218	2 603	2 268
Kortfristiga skulder, icke räntebärande	46 053	34 016	31 920
SUMMA	48 271	36 618	34 189
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	196 091	145 818	188 913

Kassaflöde i sammandrag

KSEK	jan-mar 2022	jan-mar 2021	helår 2021
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN FÖRE FÖRÄNDRING AV RÖRELSEKAPITAL			
Kassaflöde från den löpande verksamheten före finansiella poster	-6 881	-9 795	-40 247
Finansiella poster	20	-138	-855
Kassaflöde från den löpande verksamheten efter finansiella poster	-6 861	-9 933	-41 103
Justeringar för poster som inte ingår kassaflödet	1 683	1 047	4 947
Betalda inkomstskatter	-361	-290	-576
SUMMA	-5 539	-9 175	-36 732
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN EFTER FÖRÄNDRING AV RÖRELSEKAPITAL			
Förändring av varulager och pågående arbete	2 389	-6 677	-2 520
Förändring av kundfordringar	-20 026	-3 549	-11 938
Förändring av kortfristiga fordringar	-447	-847	-1 267
Förändring av leverantörsskulder	8 143	8 325	5 901
Förändring av kortfristiga skulder	6 813	2 754	4 491
SUMMA	-8 666	-9 169	-42 065
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-8 573	-6 332	-27 168
Investeringar i maskiner och inventarer	-321	-264	-1 091
SUMMA	-8 894	-6 596	-28 259
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSERINGSVERKSAMHETEN			
Nyemission, netto	-	-	75 698
Amortering av lån	-75	-75	-2 603
Teckningsoptioner	-	-	-25
SUMMA	-75	-75	73 070
PERIODENS KASSAFLÖDE	-17 635	-15 840	2 746
Likvida medel vid periodens början	97 972	95 224	95 224
LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS SLUT	80 337	79 384	97 972

Förändring av eget kapital i sammandrag

KVARTAL 1 2022

KSEK	Aktiekapital	Utvecklings- fond	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital 2022-01-01	1 354	40 132	110 577	152 064
Förändring fond för utvecklingsutgifter	–	6 843	-6 843	–
Periodens resultat	–	–	-6 861	-6 852
UTGÅENDE BALANS 2022-03-31	1 354	46 975	96 874	145 203

KVARTAL 1 2021

KSEK	Aktiekapital	Utvecklings- fond	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital 2021-01-01	1 225	17 504	96 412	115 141
Förändring fond för utvecklingsutgifter	–	5 375	-5 375	–
Periodens resultat	–	–	-9 932	-9 932
UTGÅENDE BALANS 2021-03-31	1 225	22 879	81 105	105 209

HELÅRET 2021

KSEK	Aktiekapital	Utvecklings- fond	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital 2021-01-01	1 225	17 504	96 412	115 141
Nyemissioner	129	–	79 297	79 426
Emissionskostnader	–	–	-3 728	-3 728
Förändring fond för utvecklingsutgifter	–	22 628	-22 628	–
Teckningsoptioner	–	–	2 326	2 326
Periodens resultat	–	–	-41 102	-41 102
UTGÅENDE BALANS 2021-03-31	1 354	40 132	110 577	152 064

Definitioner

Balansomslutning

Företagets samlade tillgångar.

Kassaflöde från den löpande verksamheten efter förändring av rörelsekapital

Kassaflöde från den löpande verksamheten inklusive förändring i rörelsekapital och före kassaflöde från investerings- och finansieringsverksamhet.

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader men före bokslutsdispositioner och skatter.

Resultat per aktie, SEK

Periodens resultat i relation till genomsnittligt antal aktier under perioden.

Resultat per aktie efter full utspädning, SEK

Periodens resultat i relation till vägt genomsnittligt antal aktier och teckningsoptioner under perioden.

Soliditet (%)

Eget kapital i relation till balansomslutningen.

Electricity. Reinvented.

ferroamp

ferroamp.se

Ferroamp Elektronik AB Org.nr 556805-7029