



ferroamp

Delårsrapport Q2

1 januari – 30 juni 2023

Ferroamp AB

ferroamp



April – juni 2023

Nettoomsättning	143 210 kSEK (52 402)
EBITDA	-3 841 kSEK (-5 464)
EBITDA, %	-2,7 (-10,4)
Resultat efter finansiella poster	-7 854 kSEK (-7 860)
Balansomslutning	446 505 kSEK (253 090)
Soliditet, %	72 (80)
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-0,34 (-0,56)
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 351 (-7 545)

”Nettoomsättningen på 143 MSEK under kvartalet är företagets bästa någonsin. Bruttomarginalen har förbättrats avsevärt jämfört mot föregående kvartal. EBITDA resultatet var positivt under andra kvartalet exklusive spotkostnader.”

Kent Jonsson, vd Ferroamp

Flerårsöversikt*

kSEK	Apr–jun 2023*	Apr–jun 2022	Jan–jun 2023	Jan–jun 2022	Helår 2022	Helår 2021	Helår 2020
Nettoomsättning	143 210	52 402	238 261	93 943	205 112	110 218	76 772
EBITDA	-3 841	-5 464	-30 938	-10 545	-46 238	-35 729	-27 776
EBITDA %	-3	-10	-13	-11	-23	-32	-36
Resultat efter finansiella poster	-7 854	-7 860	-38 545	-14 720	-54 262	-41 102	-33 138
Balansomslutning	446 505	253 090	446 505	253 090	236 952	188 913	144 778
Soliditet (%)	72	80	72	80	68	80	80
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-0,34	-0,56	-1,69	-1,04	-3,84	-3,19	-3,10
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 351	-7 545	-58 212	-16 212	-61 658	-42 065	-25 790

* Jämförelsestörande poster har påverkat resultatet positivt under kvartalet med 677 kSEK.

Förbättrad marginal och rekordhög omsättning

Under andra kvartalet förbättrades lönsamheten avsevärt. Vi har gjort stora insatser för att få ner produktionskostnaderna och har nu en mer normaliserad produktmix.

Nettoomsättningen under kvartalet landade på 143 MSEK vilket är företagets bästa någonsin och en ökning med 173 procent jämfört med samma period förra året. Vi har tagit marknadsandelar och har stärkt vår position under årets två första kvartal tack vare en ökad produktionskapacitet.

Under tredje kvartalets början ser vi en inbromsning av marknaden. Det kan delvis förklaras av säsongsvariationer men beror också på det allmänna konjunkturläget och ett lägre elpris under sommaren. Det kommer att påverka efterfrågan under hösten men på medellång och lång sikt ser vi positivt på utvecklingen.

Lönsamhet i fokus

Efter fem månader i vd-rollen är jag glad över de stora förbättringarna av vårt resultat och att vi levererar ett rekordkvartal omsättningsmässigt. Arbetet fortsätter inom alla områden för att också skapa en tillfredställande lönsamhet. Bruttomarginalen har förbättrats och nådde under kvartalet 27 procent att jämföra med första kvartalets 15 procent.

Vi har stärkt inköpsorganisationen och skapat ett tydligt fokus på att kontinuerligt sänka våra produktionskostnader för samtliga produkter. På så sätt har vi lyckats pressa ner utgifterna för bland annat komponentinköp, tillverkning och logistik.

Med dubbla leverantörer av kritiska komponenter har vi även skaffat oss en större motståndskraft vid störningar i leverantörskedjorna. Tillsammans med ett förbättrat läge på komponentmarknaden har det minskat behovet av dyra spotköp signifikant.

Fulltecknad företrädesemission

Ferroamp har under perioden genomfört en fullt garanterad företrädesemission. Emissionen övertäckades och tillförde bolaget 220 MSEK brutto. Pengarna från emissionen kommer att användas till att färdigställa industrialiseringen av nuvarande produktportfölj och utveckla andra generationens produkter. De kommer också att användas till att ta fram ett erbjudande inom frekvensstödjtjänster och energioptimering samt att ge rörelsekapital i form av utökat varulager för att kostnadseffektivt säkra hårdvara för ökande försäljningsvolym.

I samband med nyemissionen presenterade vi nya finansiella mål om att nettoomsättningen ska nå minst 1,7 miljarder kronor och EBITDA-marginalen ska vara minst 15 procent vid räkenskapsåret 2026 utgång.



”Behovet av vårt smarta och styrbara system där laddning av elektriska fordon och lagring i batterier kan användas för att minska belastningen på elnätet ökar.”

Innovation och nya tjänster

Behovet av elektricitet kan komma att dubbleras i Sverige till 2035 samtidigt som trängseln i elnätet blir allt större. Behovet av vårt smarta och styrbara system där laddning av elektriska fordon och lagring i batterier kan användas för att minska belastningen på elnätet ökar därmed också. De frekvensstödjtjänster vi nu utvecklar tillsammans med Varberg Energi och Ntricity både stöttar elnätet och ger kunden möjlighet att göra lönsamma affärer på elmarknaden samtidigt som kunden kan nyttja övrig funktionalitet hos sitt batteri.

Vår tillväxtresa går hand i hand med fortsatt innovation. Ferroamps tekniska plattform gör det möjligt att hela tiden möta de nya behov som uppstår på elmarknaden. Så skapar vi förutsättningar för elektrifiering och utveckling av ett fossilfritt energisystem.

Kent Jonsson, vd, Ferroamp

Viktiga händelser

Händelser under andra kvartalet



Distributionsavtal med Elektroskandia

I början på maj tecknar Ferroamp ett distributionsavtal med Sveriges ledande el- och teknikgrossist Elektroskandia. Genom samarbetet får Ferroamp tillgång till Elektroskandias hela säljorganisation och 49 butiker med spridning över hela landet. Elektroskandia är en del av Sonepar-koncernen som är ett av de största elgrossistföretagen i världen.

Företrädesemission fullt garanterad

Under juni genomför Ferroamp en företrädesemission. Emissionen fulltecknas och inbringar cirka 220 MSEK brutto till företaget. Pengarna ska användas till att färdigställa industrialiseringen och utveckla andra generationens produkter, lansera B2B-erbjudande inom frekvensstödjtjänster och energioptimering samt säkra hårdvara för ökade försäljningsvolymmer.



Ny utbildning för installatörer

Ferroamp lanserar den webbaserade utbildningen Ferroamp Academy som riktar sig till installatörer och elektriker. Med utbildningen kan alla som arbetar med Ferroamp-systemet lära sig mer om installation, drift och möjligheterna med likströmsteknik i fastigheter. Redan i slutet av juni hade över 300 installatörer påbörjat utbildningen.

Förstärkning i ledningen

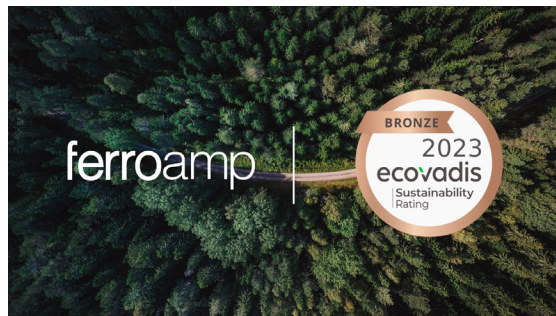
Ferroamp har rekryterat Bodil Prising till rollen som Chief Commercial Officer och Malin Silander till Chief People & Culture Officer. Bodil Prising har en bakgrund från olika chefspositioner inom telekombranschen bland annat Tele2, Telia, Dialect och Halebop och

Malin Silander kommer närmast från Svensk Fastighetsförmedlings gruppen och har tidigare varit HR-chef på bland annat Upplands Motor och Bisnode.

Ferroamp i Almedalen

Under Almedalsveckan arrangerade Ferroamp ett seminarium med titeln "Trängselavgift i elnätet – står lokala energisamhällen för lösningen?". Det blev ett samtal om hur styrbara sammankopplade resurser för produktion och lagring kan användas för att stötta och balansera elnätet. Ferroamp deltog också i ett samtal med Varberg Energi med inriktning på företagets gemensamma projekt runt balanstjänsten FCR-D.

Händelser efter periodens slut



Bronsmedalj av EcoVadis

I det internationella hållbarhetsutvärderingsföretaget EcoVadis första utvärdering av Ferroamp tilldelas företaget en bronsmedalj. Utvärderingen sker utifrån 21 kriterier inom områdena miljö, HR inklusive medarbetarrättigheter, etik och hållbara inköp. Bronsmedaljen innebär att man har ett bättre resultat i utvärderingen än 50 procent av företagen i samma bransch.

Nyhet om FCR-D

Ferroamp har i samarbete med mjukvaruföretaget Ntricity och inom ramen för ett pilotprojekt med Varberg Energi, tagit fram en teknisk lösning för batteriägare som vill sälja kapacitet till stödjtjänsten FCR-D för att bidra till balansen i elnätet. En ansökan om förkvalificering har nu skickats till Svenska kraftnät.

Ökad produktionstakt hos Kitron

Produktionen av villasystemet EnergyHub Wall 14 har nått och överträffat det uppsatta målet. När avtalet med leverantören Kitron tecknades i september förra året var målet att tredubbla produktionstakten. Knappt ett år senare är snittproduktionen per vecka sju gånger högre än 2022.

Alla pressreleaser finns på www.ferroamp.se

Ferroamp i korthet

Vår vision

Vår vision är en värld som får sin kraft från 100 procent förnybar och tillförlitlig elektricitet.

Vad vi gör

Ferroamp erbjuder fastighetsägare en hållbar lösning på framtidens elförsörjning genom en unik patenterad teknik för energi- och effektoptimering. Ferroamp-systemet integrerar solet, energilager och laddning av elfordon via ett likströmsnät med intelligent styrning och realtidsövervakning. Med PowerShare-tekniken kan flera byggnader också kopplas ihop och dela på soletsproduktion mellan byggnader.

Vem gör vi det för

Våra slutkunder är fastighetsägare inom segmenten villa- och småhusägare, bostadsrättsföreningar och allmännyttan, privata och kommersiella fastighetsägare, industri och lantbruk.

I samarbete med

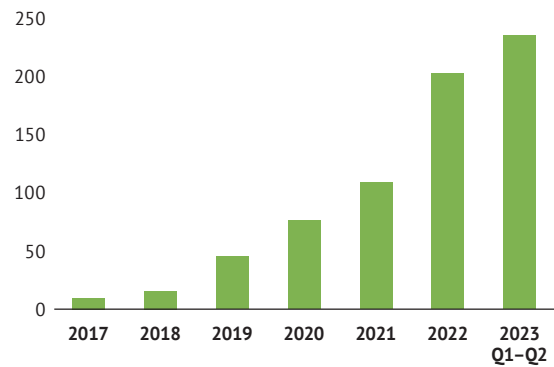
Ferroamp jobbar nära integratörer, grossister, installatörer, energirådgivare och energibolag för att skapa en smidig lösning för slutkunden.

Hur vi gör skillnad

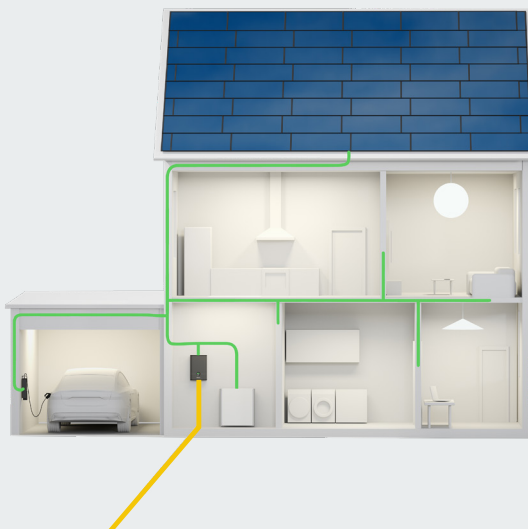
Ferroamp-systemet ger fastighetsägaren kontroll på en föränderlig elmarknad. Det flexibla och modulära systemet går att bygga ut och anpassa efter de behov och möjligheter som skapas i energisystemet. Samtidigt bidrar systemet till att lösa kapacitetsproblemen i elnätet och bidrar därigenom till energiomställningen i samhället.

Nettoomsättning

(MSEK)



Ferroamp-systemet



HÅRDVARA

- EnergyHub
- SSO (Solar String Optimizer)
- Energilager

MJUKVARA

- EnergyCloud

FUNKTIONER

- Laddstyrning med OCPP kompatibla elbilsladdare
- Fasbalansering (ACE)
- PowerShare

TEKNOLOGI

- Likströmsnät

Ferroamp-systemet

– framtidssäkert och flexibelt

Hjärnan i fastighetens elsystem

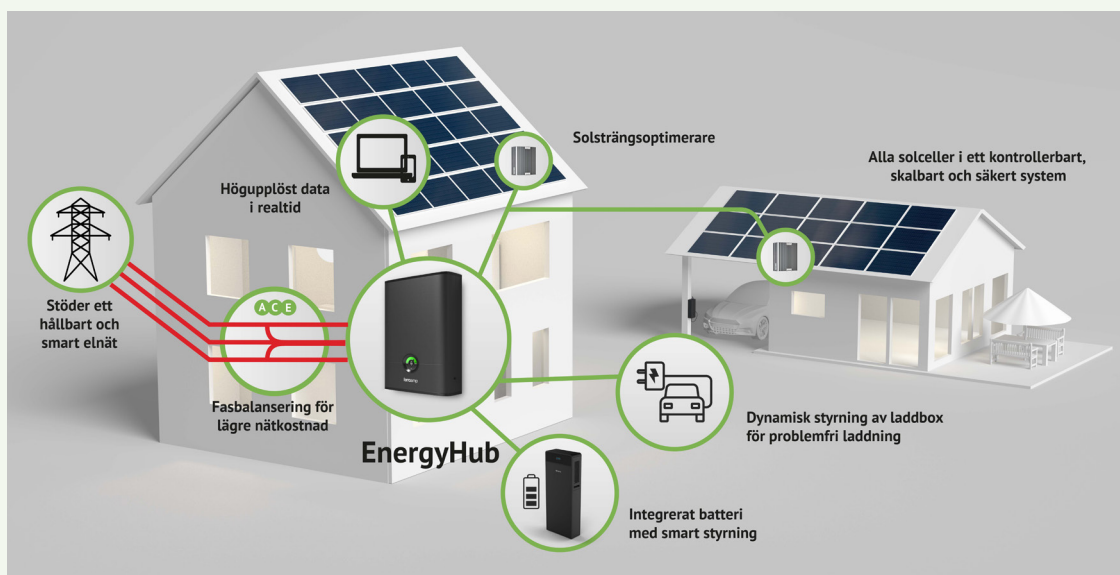
EnergyHub är en smart växelriktare och hjärnan i ett intelligent elsystem där solceller, elbilsaddning och energilager i batterier enkelt kan kopplas via ett likströmsnät med intelligent styrning och realtidsövervakning. Systemet optimerar elanvändning och solesproduktion i och mellan fastigheter. Skalbarheten och möjligheten att uppdatera systemet över nätet ger en unik flexibilitet så att fastighetsägare kan möta både dagens och morgondagens behov.

Ett nytt sätt att tänka

Att installera solceller är bara första steget mot att ta kontroll över sin elanvändning. Genom att från början tänka på hela fastighetens elsystem blir det möjligt att balansera förbrukningen och skydda huvudsäkringens samtidigt som man undviker kostsamma effekttoppar. Eftersom både energilager och elbilsaddning använder likström undviker man omvandlingsförluster samtidigt som man får maximal styrbarhet.

FERROAMP SYSTEMBESKRIVNING

Integrerar solceller, lagring och laddlösningar



Fem anledningar att välja Ferroamp

1 Ta kontroll

Realtidsövervaka och styr produktion och elkonsument med minimala energiförluster.

2 Problemfri och effektiv elbilsaddning

Skydda huvudsäkringens och undvik effekttoppar genom fasbalansering och laststyrning.

3 Få ut mer av solcellerna

Maximera egenanvändningen och korta återbetalningstiden. Bygg ut efter behov.

4 Smart styrning av batterier

Använd energilager för att ta tillvara solet eller ladda på natten när elen är billig och ladda ur när det är som dyrast eller för att kapa effekttoppar.

5 Anpassa efter framtida behov

Systemet är framtidssäkert och uppdateras i takt med att möjligheter och utmaningar dyker upp i elsystemen. Det är också enkelt att skala upp om behoven ökar.

Värdeskapande modell

Ferroamps likströmsbaserade plattform ger fastigheten en infrastruktur som gör det möjligt för fastighetsägaren att ta kontroll över sin elkonsumtion och elproduktion i det nya decentraliserade energilandskapet.

Vår smarta EnergyHub och det molnbaserade användargränssnittet EnergyCloud kopplar ihop solesproduktion, energilagring och elbilsaddning med smart informationsteknologi i ett enhetligt system. Systemet är modulärt och kan byggas ut vid behov samt även kopplas ihop med Ferroamp-system i andra byggnader i ett energidelningsnät, PowerShare. Tillsammans ger

detta fastighetsägare möjlighet till eloptimering och ett effektivt utnyttjande av egenproducerad el.

Styrbarheten, fasbalanseringen, flexibiliteten och den modulära uppbyggnaden bidrar till en framtidssäker lösning som också minskar beroendet av att importera el. Det avlastar också elnätet och ger därmed förutsättningar för en hållbar elektrifiering av samhället.

Ferroamp skapar värde genom att möjliggöra för våra kunder att vara en del i den gröna omställningen genom integrerad och framtidssäker infrastruktur för optimerad grön elektricitet, i och mellan byggnader.

Kundvärden

- Kontroll
- Kostnadseffektivitet
- Optimering av el
- Fas- och lastbalansering
- Framtidsäkrad el
- Oberoende hållbar elkonsumtion

Kombinationen av teknisk plattform och mjukvarutjänster ger tydliga kundvärden mot våra olika målgrupper och kundsegment.

Mjukvarutjänster

- Integrerat användargränssnitt
- Analys & insikt
- Kontroll & optimering
- Data & Mätning
- Avräkning & fakturering

Genom våra mjukvarutjänster och löpande uppdateringar möjliggör vi nya optimerings- och integreringsfunktioner för att möta kundernas behov.

Energy-Cloud

Med portalen EnergyCloud styr och övervakar man systemets drift och prestanda. Produktion och förbrukning av din effekt visualiseras och ger dygnsanalys och realtidsinfo.

Teknisk plattform / Infrastruktur

- Batterier med smart styrning
- EnergyHub
- Solcellsoptimerare
- Smart växelriktare
- Smart elbilsaddning

Våra kunder tar kontroll över sin el genom produkter i en likströmsbaserad teknisk plattform/infrastruktur.

Kundsegment

- Villaägare
- Fastighetsbolag
- Bostadsrättsföreningar

Våra största kundsegment är villaägare, men vi stärker vår position i alla våra tre prioriterade målgrupper.

Fastigheten i det decentraliserade energilandskapet

- Solel
- Elbilsaddning
- Nätanslutning
- Batterilager

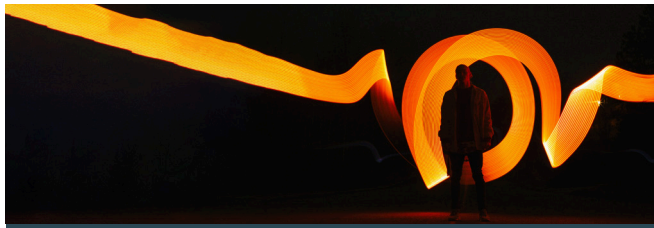
Att lokalt hantera sin elkonsumtion är en tydlig trend som sänker kostnader och bidrar till den gröna omställningen.

Fem trender som påverkar Ferroamp

Marknaden för Ferroamps smarta system finns inte längre bara i framtiden. Den är här och nu. Efterfrågan växer i takt med en global våg av elektrifiering och omställningen av samhället går nu mycket snabbt. Globala megatrender och kundbehov formar fem områden som underbygger vår syn på framtiden och vår strategi:

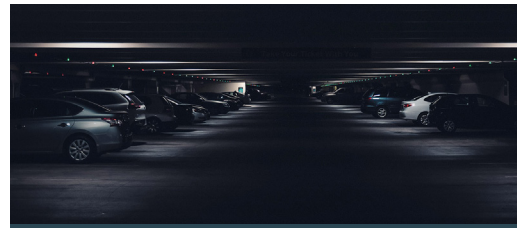
1. Solcellsboomen

Vi har de senaste åren blivit vana vid att solcellsininstallationerna slår nya rekord varje år. Internationella energioorganet, IEA, prognosticerar nu att solcellskapaciteten globalt kommer att tredubblas mellan 2022 och 2027 och därmed gå om kol som den viktigaste källan till elproduktion.



2. Effektutmaningen i elnätet

Det är trångt i det svenska elnätet och utbyggnaden kommer att ta tid. För att hantera kapacitetsbristen behöver vi som samhälle därför bli bättre på att styra lasterna och begränsa effekttopparna. I och med att elnätsföretagen nu i allt högre grad inför effekttariffer skapas också ekonomiska incitament för fastighetsägare att arbeta aktivt med att kapa sina förbrukningstoppar med hjälp av batterier och smart styrning.



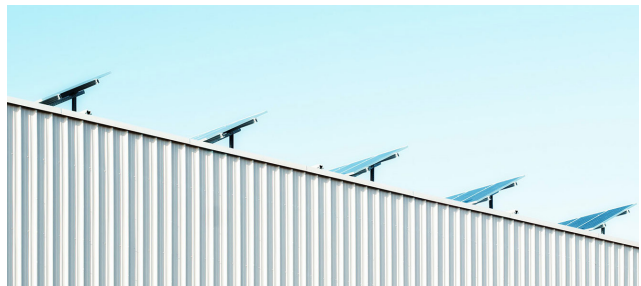
3. Elektrifiering av transporter

Även elbilsförsäljningen slår nya rekord. 56 procent av nybilsförsäljningen under 2022 var laddbara. Det innebär en utmaning för elsystemen i fastigheterna när många bilar behöver laddning samtidigt. Ferroamps lösning för att integrera elbilsladdare i Ferroamp-systemet skyddar både säkringar i fastigheten och kappar förbrukningstoppar.



4. Elkonsumentens ökade makt

Förra vinterns höga priser har bidragit till en ökad allmän medvetenhet om den egna energiförbrukningen. Insikten om att man har makt att styra sin konsumtion genom att anpassa sin förbrukning och investera i sin elanläggning sprider sig. Nu utvecklas också nya affärsmodeller där Ferroamps produkter gör det möjligt att bli en aktiv prosumert på den nya elmarknaden.



5. Krav på stabilitet i elnätet

Ett flexibelt elnät med en större andel förnybar produktion kräver resurser som kan säkerställa balansen och frekvensen i nätet. Marknaden för dessa balans- och frekvensregleringstjänster öppnas nu upp för mindre elkunder och både bostadsrättsföreningar och villaägare får nu möjlighet att sälja kapacitet från till exempel egna energilagrar till nätägarna. Det kan komma att innebära mycket för ekonomin i att köpa ett eget hemmabatteri.

CASE



Stöd elnätet och tjäna pengar

FCR-D är den senaste bokstavskombinationen att lära sig för alla som äger ett batteri. Det är en av de stödtjänster som fastighetsägare mot en ersättning nu kan erbjuda Svenska kraftnät. Ferroamp samarbetar med Varberg Energi och Ntricity om ett erbjudande som kan bli lönsamt för kunderna.

Elnätet måste hela tiden vara i balans vilket innebär att lika mycket el används och produceras i varje sekund. De tunga turbiner som finns i vattenkraftverk och termisk kraftproduktion (t.ex gas-, kol-, kärnkraft) har en inneboende tröghet som bidrar till att stabilisera elnätet vid störningar. I takt med att turbinerna har blivit färre har behovet av stödtjänster (även kallat balans- eller frekvensregleringstjänster) i elnätet ökat.

Svenska kraftnät köper in dessa tjänster som innebär att aktörer mot betalning erbjuder sig att reglera sin produktion eller förbrukning för att bidra till att upprätthålla balansen i elnätet.

Nya möjligheter

Det här öppnar möjligheter för de elkunder som har tillgång till flexibla resurser, alltså styrbar solproduktion, elbilsladdning eller batteri som kan slås av och på. Tidigare har enbart större elförbrukare kunnat delta i handeln med frekvenstjänster men nu kan både villaägare och bostadsrättsföreningar delta på marknaden.

Balansmarknaden öppnar attraktiva fördelar för våra kunder att tjäna pengar på sina system.

– Ferroamp-systemets inneboende flexibilitet gör det till ett effektivt verktyg som kan anpassas efter de behov som uppstår. På det sättet kan fastighetsägare avlasta och bidra till stabiliteten i nätet på ett sätt som också är kostnadseffektivt för nätägaren, säger Carl Heyman, produktansvarig, Ferroamp.

FCR-D

Det finns olika typer av stödtjänster med olika funktion i systemet. Den tjänst som just nu ger högst ersättning kallas FCR-D (Frequency Containment Reserve – Disturbance) och handlar om att snabbt kunna möta störningar i elsystemet. Vid ett plötsligt produktionsbortfall kan till exempel ett stort antal batterier börja ladda ur under de sekunder eller minuter det tar att öka produktionen i andra anläggningar. Batteriägaren får betalt för att batteriet finns tillgängligt oavsett om det används eller ej.

Ferroamp utvecklar just nu den här möjligheten för batteriägare tillsammans med Varberg Energi och Ntricity som är ett mjukvaruföretag inom energiteknik. I pilotprojektet samlar Varberg Energi kunder som har ett Ferroamp-system med batterier och kan fjärrstyra så att

de under vissa timmar finns tillgängliga för FCR-D. Under övrig tid kan kunden använda batteriet som vanligt.

Komplettera kunderbidandet

– Både Ferroamp och Varberg Energi har liknande synsätt kring hur vi använder vårt elsystem på bästa tänkbara sätt. Att nu kunna komplettera våra kunderbidanden med Ferroamps energilager skapar stora värden för våra kunder som vill delta på balansmarknaderna, säger Mats Balkö, affärsområdeschef för utveckling och hållbarhet Varberg Energi.

Hur mycket en kund får betalt för att delta varierar över tid men under det senaste året har ersättningen handlat om tusentals kronor, vilket kraftigt förbättrat lönsamheten i batteriinvesteringen.

Marknaden för stödtjänster är ett exempel på hur distribuerade styrbara resurser blir värdefulla för hela energisystemet och därmed bidrar till den gröna elektrifieringen av samhället. Ferroamp-systemet ger den flexibilitet som behövs för att fastighetsägaren ska kunna få intäkter genom att erbjuda nya tjänster som kan stötta systemet.

Finansiell översikt

Finansiella kommentarer och nyckeltal avser moderbolaget Ferroamp AB (publ) där rörelsens verksamhet sker. Koncernen inkluderar även Ferroamp Incentive AB, som hanterar bolagets teckningsoptionsprogram.

Rörelsens intäkter

Andra kvartalets totala intäkter uppgick till 161 379 kSEK (64 904) varav nettoomsättningen uppgick till 143 210 kSEK (52 402). Nettoomsättningen under andra kvartalet är den bästa i bolagets historia och är en ökning med 173 procent jämfört med samma kvartal föregående år. Andra kvartalet var en ökning med 51 procent jämfört med föregående kvartal som då var bolagets bästa kvartal.

Den största delen av ökningen jämfört mot föregående år kommer från försäljning till både mindre och större fastigheter av Ehub 14 kW liksom Ehub 21–28 kW samt av försäljning av batterier.

Under andra kvartalet 2023 har bolaget levererat fyra gånger så många Ehub 14 kW och Ehub 21-28 kW jämfört mot samma kvartal föregående år. Antalet SSO'er har ökat med 12 procent jämfört mot samma kvartal föregående år. Antalet batterier har ökat med 152 procent jämfört mot samma kvartal föregående år.

Första halvåret 2023 års totala intäkter uppgick till 269 519 kSEK (115 784) varav nettoomsättningen uppgick till 238 261 kSEK (93 943). Första halvårets nettoomsättning överstiger hela 2022 års nettoomsättning. Ökningen av nettoomsättningen under halvåret uppgår till 154 procent jämfört med föregående år.

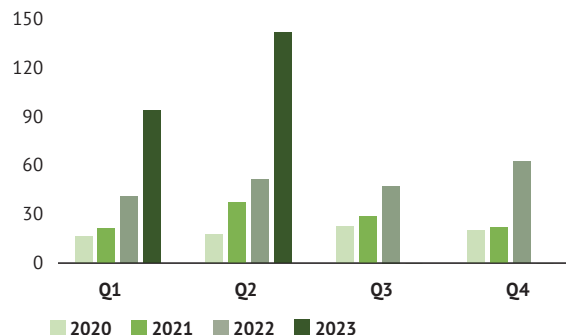
Försäljningsökningen för halvåret jämfört med föregående år är även den baserad på samma produkter som under andra kvartalet, dvs Ehub 14 kW och Ehub 21-28 kW samt SSO'er och batterier.

Under andra kvartalet har bolaget redovisat övriga jämförelsestörande intäkter om cirka 2,9 MSEK som härör till en extern uppgörelse.

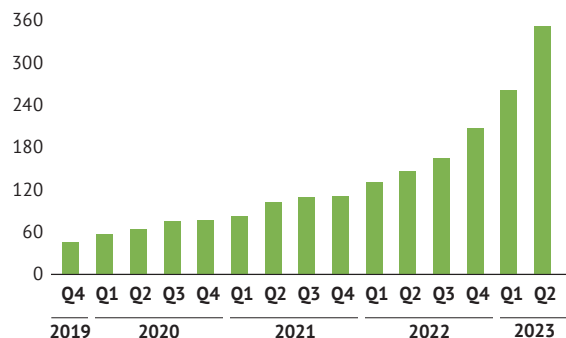
Utvecklingsarbete

Bolaget fortsätter att investera och utveckla produkter för att stötta våra framtida intäkter på bästa sätt. Under andra kvartalet 2023 har bolaget balansfört utvecklingsarbete för 15 292 kSEK (11 827), en ökning med 3,5 MSEK (29 procent) jämfört mot samma kvartal föregående år. Under första halvåret har bolaget balansfört utvecklingsarbete för 28 381 kSEK (20 821), en ökning med 7,6 MSEK (36 procent) jämfört mot samma period föregående år. Utvecklingsarbetet är främst kopplat till utveckling av 2:a generationens produkter.

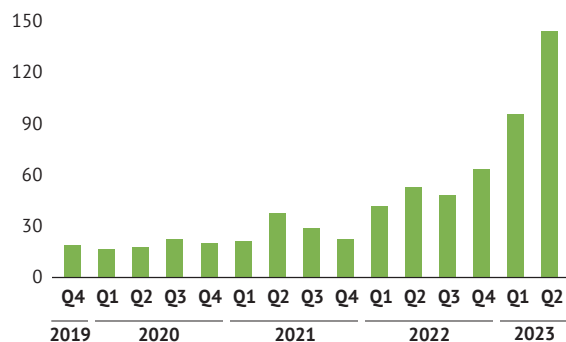
Nettoomsättning jämförelse per kvartal (MSEK)



Nettoomsättning rullande 12 månader (MSEK)



Nettoomsättning per kvartal (MSEK)



Finansiell översikt forts.

Rörelsens kostnader

Rörelsekostnaderna uppgick under andra kvartalet till 169 059 kSEK (72 723). Handelsvaror har ökat till 110 084 kSEK (39 812). Övriga externa kostnader uppgick till 30 748 kSEK (14 728).

Personalkostnader uppgick till 24 317 kSEK (15 813). Under kvartalet har spotköp av komponenter belastat handelsvaror med 4,7 MSEK (3,9). Andelen spotkostnader i relation till nettoomsättningen uppgick till cirka 3 procent vilket är den lägsta andelen spotkostnader sedan Q3-2021.

Bruttomarginalen exklusive spotköp uppgick till 26 procent (31) jämfört mot föregående år.

Under andra kvartalet har en reservering av utgående material om 1,2 MSEK gjorts. Den stora förbättringen av bruttomarginalen under andra kvartalet jämfört med första kvartalet 2023 beror främst på en positiv förändring i produktmix samt genomförda kostnadsbesparingar.

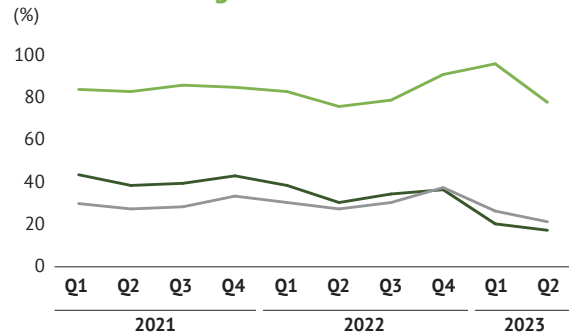
Under andra kvartalet har bolaget reserverat 1,1 MSEK för personalkostnader för ledande befattningshavare som lämnat bolaget vilket tillsammans med ökningen av fast anställd personal inom främst utvecklingsavdelningen och supportavdelningen förklarar ökningen av personalkostnader. Övriga externa kostnader ökar jämfört med föregående år främst pga ökade konsultkostnader som stöttar i utveckling av 2:a generationens produkter.

Halvårets rörelsekostnader uppgick till 307 870 kSEK (130 484). Handelsvaror har ökat till 200 441 kSEK (72 485). Övriga externa kostnader uppgick till 55 303 kSEK (24 782). Personalkostnader uppgick till 43 733 kSEK (29 031). Under halvåret har spotköp av komponenter till främst Energyhub belastat handelsvaror med 13,8 MSEK (7,3). Handelsvarornas andel av nettoförsäljningen ligger på 84 procent (77) och utan spotköp 78 procent (69).

Bolaget jobbar proaktivt med kostnadseffektiviseringar hos våra produkter och ett ständigt arbete pågår med att designa om och byta ut elektronikkomponenter för att minska kostnaden samt undvika kostnaden för spotköp.

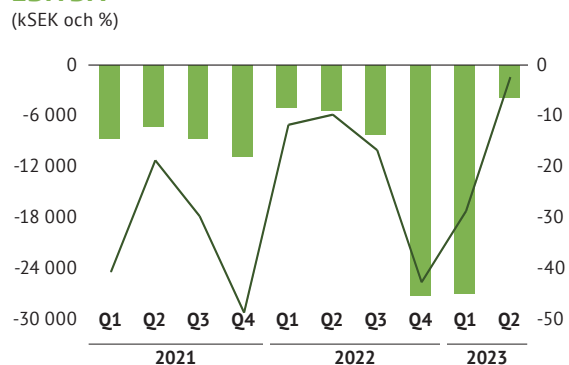
Spotkostnaden under andra kvartalet, som nästan halveras jämfört mot årets första kvartal, var vital för att säkra komponenter för den ökade nettoomsättningen. Bolagets bedömning är fortsatt att det ser allt ljusare ut när det gäller att säkra komponenter.

Kostnader i förhållande till Nettoomsättningen

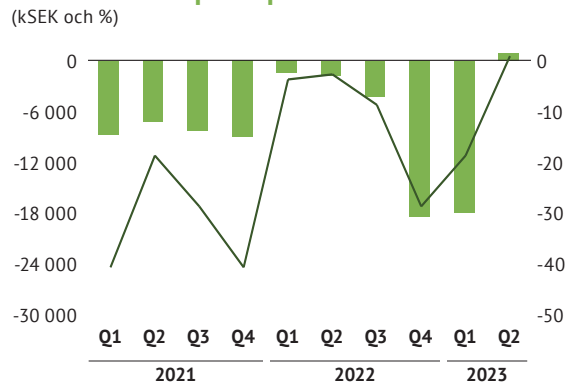


■ Handelsvaror/Nettoomsättning
 ■ Personalkostnader/Nettoomsättning
 ■ Övriga externa kostnader/Nettoomsättning

EBITDA



EBITDA exkl. spotköp



Finansiell översikt forts.

Kassaflöde

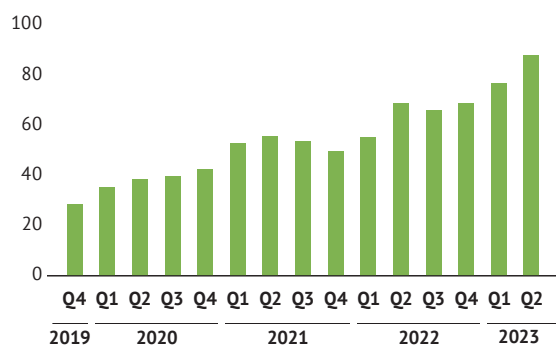
Kassaflödet för andra kvartalet 2023 uppgick till 178 360 kSEK (44 248). Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet var -2 351 kSEK (-7 545). Förbättringen av kassaflödet från rörelsekapital härrör främst till minskning av lager och ökning av leverantörsskulder. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under första kvartalet har gjorts med 13 670 kSEK (11 998). Investeringen är huvudsakligen gjord för utveckling av nästa generations EnergyHub samt solsträngsoptimerare.

Under andra kvartalet har bolaget genomfört en företrädesemission som tillfört bolaget 197 653 kSEK (64 044). Kassaflödet för halvåret 2023 uppgick till 202 515 kSEK (26 611). Kassaflödet från den löpande verksamheten under halvåret var -58 212 kSEK (-16 212). Försämringen av kassaflödet från rörelsekapital härrör främst till ökning av kundfordringar i samband med bolagets snabba tillväxt. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under första halvåret har gjorts med 26 827 kSEK (20 571). Kassaflödet från finansieringsverksamheten under halvåret är positiv till följd av företrädesemissionen under andra kvartalet 2023, samt engångseffekt av factoring om ca 70 MSEK och beviljade skatteansänd om 24 MSEK vilka skedde under första kvartalet 2023.

Medarbetare

Antal anställda i bolaget uppgick vid periodens slut till 86 (68). Antalet konsulter var vid periodens slut 20 st (15). Ökningen av antalet anställda och konsulter är framför allt inom utveckling, inköp och kundsupport.

Medarbetare



Aktien

Aktien och ägarfördelning

Ferroamp AB (publ) är sedan den 22 mars 2019 noterat på Nasdaq First North Growth Market under kortnamnet FERRO. Antalet utestående aktier per utgången på kvartalet uppgår till 30 871 997 stycken, efter en företrädesemission om 16 171 046 aktier under kvartal 2 2023. Samtliga aktier innehar lika röstvärde. Kvartalets och halvårets stängningskurs var 13,62 SEK/aktie. Högsta kurs under kvartalet var 65,00 SEK/aktie den 4 april och lägsta kurs under kvartalet var 13,40 SEK/aktie den 30 juni. Högsta kurs under hela 2023 var 71,40 SEK/aktie den 15 februari och lägsta kurs var 13,40 SEK/aktie den 30 juni.

Ägarbild per 2023-06-30

Ägare	Antal aktier	Andel röster och kapital, %
Nordea Fonder	2 914 298	9,44
Första AP-Fonden	2 864 757	9,28
Wallenstam Aktier AB	2 257 500	7,31
Swedbank Robur Ny Teknik BTI	1 892 100	6,13
Avanza Pension	1 676 947	5,43
Björn Jernström	1 453 060	4,71
Andra AP-Fonden	1 428 000	4,63
Nordnet Pensionsförsäkring	1 378 855	4,47
Mediuminvest AS	768 740	2,49
Mellgren, Claes	610 841	1,98
Jonsson, Kent	493 147	1,60
Cicero Hållbar Mix	450 309	1,46
ABN Amro Sweden Client Non-Treaty	412 836	1,34
Pension, Futur (Knutsson Holding)	353 871	1,15
Rehnman, Åke	333 363	1,08
Totalt 15 största aktieägare	18 955 261	61,40
Övriga ägare (cirka 9 700 st)	11 916 736	38,60
Summa	30 871 997	100,00

Utestående teckningsoptioner

	Beslutat år	Antal optioner	Antal aktier	Teckningsperiod	Teckningskurs, SEK	Målgrupp
Teckningsoption Serie 2021/2024-1	2020	36 500	36 500	240315-240415	93,64	Anställda
Teckningsoption Serie 2021/2024-2	2021	101 900	101 900	241115-241215	77,69	Anställda
Teckningsoption Serie 2023/2026	2023	214 000	214 000	260601-230831	31,93	Anställda
Summa		352 400	352 400			

Aktiens utveckling, SEK



Övrig information

Risker och osäkerhetsfaktorer

Företagsledningen gör antaganden, bedömningar och uppskattningar som påverkar innehållet i de finansiella rapporterna.

För utförlig beskrivning av riskexponering och riskhantering, se årsredovisningen för 2022 som publicerades den 19 april 2023. Denna finns tillgänglig på Ferroamps websida ferroamp.se

Redovisningsprinciper

Delårsrapport för bolaget har upprättats i enlighet med 9 kapitlet årsredovisningslagen och samma redovisningsprinciper har tillämpats som i senaste årsredovisningen. Från och med 2023 så är bolaget en större koncern enligt ÅRL och redovisar därmed även i koncernformat med konsolidering av dotterbolaget Ferroamp Incentive AB (559229-0430). Ferroamp Incentive AB bedriver ingen verksamhet och förvaltar endast teckningsoptioner.

Informationen lämnades för offentliggörande den 24 augusti 2023.

Styrelsen och vd försäkrar att denna delårsrapport utgör en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, finansiella ställning och resultat för den aktuella perioden.

Granskning av revisorer

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

Certified Advisor

G&W Fondkommission +46 8 503 000 50
ca@gwkapital.se

Kontaktinformation

Kent Jonsson, vd
kent.jonsson@ferroamp.se

Fredrik Breitung, CFO/Investor relations
fredrik.breitung@ferroamp.se
+46 70 340 76 79

Ferroamp AB (publ)
Org.nr 556805-7029
Domnarvsgatan 16
SE-163 53 SPÅNGA
ferroamp.se
+46 8 684 33390

Transaktioner med närstående

Ferroamp hyr idag extra kontorslokaler av Convendum, som till viss del ägs av Wallenstam, i Umami park i Sundbyberg. Detta till en månatlig kostnad om cirka 70 kSEK. Under andra kvartalet 2023 har bolaget haft kostnader om 318 kSEK (0) till Convendum. Från och med tredje kvartalet 2023 har Ferroamp tecknat ett avtal med Wallenstam för inflyttning i helt nya lokaler i samma område. Transaktionen har skett på marknads-mässig grund.

Finansiell kalender

Delårsrapport Q3 2023.....2023-11-09
Bokslutskommuniké Q4 2023.....2024-02-16

Finansiella rapporter



16

Resultaträkning

Koncernen

kSEK	Apr–jun 2023	Apr–jun 2022	Jan–jun 2023	Jan–jun 2022	Helår 2022
RÖRELSENS INTÄKTER					
Nettoomsättning	143 210	52 402	238 261	93 943	205 112
Aktiverat arbete för egen räkning	15 292	11 827	28 381	20 821	43 235
Övriga rörelseintäkter	2 877	675	2 877	1 020	314
SUMMA	161 379	64 904	269 519	115 784	248 661
RÖRELSENS KOSTNADER					
Handelsvaror	-110 084	-39 438	-200 441	-72 485	-167 120
Övriga externa kostnader	-30 748	-15 149	-55 303	-24 782	-61 471
Personalkostnader	-24 317	-15 814	-43 733	-29 031	-66 081
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-3 839	-2 355	-7 413	-4 155	-7 868
Övriga rörelsekostnader	-71	33	-980	-31	-227
	-169 059	-72 723	-307 870	-130 484	-302 767
RÖRELSERESULTAT (EBIT)	-7 680	-7 819	-38 351	-14 700	-54 106
Finansiella intäkter	156	-5	160	20	14
Finansiella kostnader	-330	-36	-355	-42	-178
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-7 854	-7 859	-38 546	-14 721	-54 270
PERIODENS RESULTAT	-7 854	-7 859	-38 546	-14 721	-54 270
Data per aktie					
Resultat per aktie, före och efter utspädning SEK	-0,34	-0,56	-1,69	-1,04	-3,84
Antal utestående aktier, periodens slut	30 871 997	14 700 951	30 871 997	14 700 951	14 700 951
Antal utestående aktier efter full utspädning	31 224 397	14 437 976	31 224 397	14 437 976	14 908 351
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier under perioden	22 786 474	14 121 476	22 786 474	14 121 476	14 121 476

Balansräkning

Koncernen

kSEK	30 jun 2023	30 jun 2022	31 dec 2022
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	94 889	57 222	74 978
Materiella anläggningstillgångar	6 620	2 258	2 869
	101 509	59 480	77 847
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager mm	48 531	15 627	41 973
Kortfristiga fordringar	38 942	51 629	62 126
Kassa och bank	257 504	126 344	54 988
	344 977	193 600	159 087
SUMMA TILLGÅNGAR	446 486	253 080	236 934
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Aktiekapital	3 087	1 470	1 470
Övrigt tillskjutet kapital	601 318	405 327	405 282
Balanserat resultat inkl årets resultat	-283 399	-205 304	-244 853
	321 006	201 493	161 899
AVSÄTTNINGAR			
Avsättning för Garantikostnader	4 605	2 476	4 605
	4 605	2 476	4 605
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Långfristiga skulder, räntebärande	0	75	0
Långfristiga skulder, icke räntebärande	592	56	116
	592	131	116
KORTFRISTIGA SKULDER			
Kortfristiga skulder, räntebärande	24 230	2 218	175
Kortfristiga skulder, icke räntebärande	96 053	46 762	70 139
	120 283	48 980	70 314
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	446 486	253 080	236 934

Kassaflöde i sammandrag

Koncernen

kSEK	Apr–jun 2023	Apr–jun 2022	Jan–jun 2023	Jan–jun 2022	Helår 2022
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN					
Resultat efter finansiella poster	-7 854	-7 859	-38 546	-14 721	-54 270
Justeringar för poster som inte ingår kassaflödet	3 838	2 355	7 413	4 038	7 750
Betalda inkomstskatter	-244	-122	-66	-483	-727
	-4 261	-5 628	-31 200	-11 168	-47 247
KASSAFLÖDE FRÅN FÖRÄNDRING AV RÖRELSEKAPITALET					
Förändring av varulager och pågående arbete	5 737	806	-6 558	3 195	-23 151
Förändring av kundfordringar	-10 184	-3 457	-40 675	-23 483	-21 381
Förändring av kortfristiga fordringar	-4 365	-28	-6 181	-475	-11 105
Förändring av leverantörsskulder	13 315	-9 885	6 614	-1 742	14 596
Förändring av kortfristiga skulder	-2 594	10 645	19 787	17 458	24 900
	-2 352	-7 547	-58 213	-16 214	-63 388
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGS-VERKSAMHETEN					
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-13 670	-11 998	-26 827	-20 571	-41 642
Investeringar i maskiner och inventarier	-3 197	-308	-4 325	-629	-1 639
	-16 867	-12 306	-31 152	-21 200	-43 281
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGS-VERKSAMHETEN					
Nyemission	219 926	68 281	219 926	68 281	68 281
Emissionskostnader	-22 273	-4 122	-22 273	-4 122	-4 165
Upptagna lån	0	14	94 376	14	74
Amortering av lån	-75	-75	-150	-150	-2 268
	197 578	64 099	291 879	64 024	61 922
PERIODENS KASSAFLÖDE	178 359	44 246	202 514	26 610	-44 747
Likvida medel vid periodens början	79 144	82 098	54 988	99 733	99 733
LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS SLUT	257 504	126 344	257 504	126 344	54 988

Förändring av eget kapital i sammandrag

Koncernen

KVARTAL 2 2023

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjuttet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 2023-01-01	1 470	405 282	-244 853	161 899
Nyemissioner	1 617	218 309	–	219 926
Emissionskostnader	–	-22 273	–	-22 273
Periodens resultat	–	–	-38 546	-38 546
UTGÅENDE BALANS 30 JUNI 2023	3 087	601 318	-283 399	321 006

KVARTAL 2 2022

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjuttet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 2022-01-01	1 354	341 284	-190 583	152 055
Nyemissioner	116	68 165	–	68 281
Emissionskostnader	–	-4 122	–	-4 122
Periodens resultat	–	–	-14 721	-14 721
UTGÅENDE BALANS 30 JUNI 2022	1 470	405 327	-205 304	201 493

HELÅR 2022

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjuttet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 2022-01-01	1 354	341 284	-190 583	152 055
Nyemissioner	116	68 165	–	68 281
Emissionskostnader	–	-4 166	–	-4 166
Periodens resultat	–	–	-54 270	-54 270
UTGÅENDE BALANS 31 DECEMBER 2022	1 470	405 282	-244 853	161 899

Resultaträkning

Moderbolaget

kSEK	Apr–jun 2023	Apr–jun 2022	Jan–jun 2023	Jan–jun 2022	Helår 2022
RÖRELSENS INTÄKTER					
Nettoomsättning	143 210	52 402	238 261	93 943	205 112
Aktiverat arbete för egen räkning	15 292	11 827	28 381	20 821	43 235
Övriga rörelseintäkter	2 877	675	2 877	1 020	314
	161 379	64 904	269 519	115 784	248 661
RÖRELSENS KOSTNADER					
Handelsvaror	-110 084	-39 812	-200 441	-72 485	-167 120
Övriga externa kostnader	-30 748	-14 728	-55 303	-24 782	-61 471
Personalkostnader	-24 317	-15 813	-43 733	-29 031	-66 081
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-3 839	-2 355	-7 413	-4 155	-7 868
Övriga rörelsekostnader	-71	-15	-980	-31	-227
	-169 059	-72 723	-307 870	-130 484	-302 767
RÖRELSERESULTAT (EBIT)	-7 680	-7 819	-38 351	-14 700	-54 106
Finansiella intäkter	156	0	160	20	14
Finansiella kostnader	-330	-41	-354	-41	-170
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-7 854	-7 860	-38 545	-14 720	-54 262
PERIODENS RESULTAT	-7 854	-7 860	-38 545	-14 720	-54 262

Balansräkning

Moderbolaget

kSEK	30 jun 2023	30 jun 2022	31 dec 2022
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	94 889	57 222	74 978
Materiella anläggningstillgångar	6 620	2 258	2 869
Finansiella anläggningstillgångar	50	50	50
	101 559	59 529	77 897
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager mm	48 531	15 627	41 973
Kortfristiga fordringar	38 942	53 350	62 126
Kassa och bank	257 473	124 584	54 956
	344 946	193 561	159 055
SUMMA TILLGÅNGAR	446 505	253 090	236 952
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
Bundet eget kapital	97 437	58 317	75 972
Fritt eget kapital	223 588	143 186	85 945
	321 025	201 503	161 917
AVSÄTTNINGAR			
Avsättning för Garantikostnader	4 605	2 476	4 605
	4 605	2 476	4 605
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Långfristiga skulder, räntebärande	0	75	0
Långfristiga skulder, icke räntebärande	592	56	116
	592	131	116
KORTFRISTIGA SKULDER			
Kortfristiga skulder, räntebärande	24 230	2 218	175
Kortfristiga skulder, icke räntebärande	96 053	46 762	70 139
	120 283	48 980	70 314
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	446 505	253 090	236 952

Kassaflöde i sammandrag

Moderbolaget

KSEK	Apr–jun 2023	Apr–jun 2022	Jan–jun 2023	Jan–jun 2022	Helår 2022
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN					
Resultat efter finansiella poster	-7 854	-7 860	-38 545	-14 720	-54 262
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	3 838	2 355	7 413	4 038	7 750
Betalda inkomstskatter	-244	-122	-66	-483	-727
	-4 260	-5 627	-31 199	-11 166	-47 239
KASSAFLÖDE FRÅN FÖRÄNDRING AV RÖRELSEKAPITALET					
Förändring av varulager och pågående arbete	5 737	806	-6 558	3 195	-23 151
Förändring av kundfordringar	-10 184	-3 457	-40 675	-23 483	-21 381
Förändring av kortfristiga fordringar	-4 365	-28	-6 181	-475	-11 105
Förändring av leverantörsskulder	13 315	-9 885	6 614	-1 742	14 596
Förändring av kortfristiga skulder	-2 594	10 645	19 787	17 458	26 621
	-2 351	-7 545	-58 212	-16 212	-61 658
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGS-VERKSAMHETEN					
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-13 670	-11 998	-26 827	-20 571	-41 642
Investeringar i maskiner och inventarer	-3 197	-308	-4 325	-629	-1 639
	-16 867	-12 306	-31 152	-21 200	-43 281
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGS-VERKSAMHETEN					
Nyemission	219 926	68 281	219 926	68 281	68 281
Emissionskostnader	-22 273	-4 122	-22 273	-4 122	-4 165
Upptagna lån	–	14	94 376	14	74
Amortering av lån	-75	-75	-150	-150	-2 268
	197 578	64 099	291 879	64 024	61 922
PERIODENS KASSAFLÖDE	178 360	44 248	202 515	26 611	-43 018
Likvida medel vid periodens början	79 112	80 337	54 956	97 972	97 972
LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS SLUT	257 473	124 584	257 473	124 584	54 956

Förändring av eget kapital i sammandrag

Moderbolaget

KVARTAL 2 2023

kSEK	Aktiekapital	Utvecklings- fond	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital 2023-01-01	1 470	74 502	85 945	161 917
Nyemissioner	1617	–	218 309	219 926
Emissionskostnader	–	–	-22 273	-22 273
Förändring fond för utvecklingsutgifter	–	19 847	-19 847	0
Periodens resultat	–	–	-38 545	-38 545
UTGÅENDE BALANS 30 JUNI 2023	3 087	94 349	223 589	321 025

KVARTAL 2 2022

kSEK	Aktiekapital	Utvecklings- fond	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital 2022-01-01	1 354	40 132	110 577	152 064
Nyemissioner	116	–	68 165	68 281
Emissionskostnader	–	–	-4 122	-4 122
Förändring fond för utvecklingsutgifter	–	16 715	-16 715	0
Periodens resultat	–	–	-14 720	-14 720
UTGÅENDE BALANS 30 JUNI 2022	1 470	56 847	143 186	201 503

HELÅR 2022

kSEK	Aktiekapital	Utvecklings- fond	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
Eget kapital 2022-01-01	1 354	40 132	110 577	152 064
Nyemissioner	116	–	68 165	68 281
Emissionskostnader	–	–	-4 165	-4 165
Förändring fond för utvecklingsutgifter	–	34 370	-34 370	0
Periodens resultat	–	–	-54 262	-54 262
UTGÅENDE BALANS 31 DECEMBER 2022	1 470	74 502	85 945	161 917

Definitioner

Balansomslutning

Företagets samlade tillgångar.

Kassaflöde från den löpande verksamheten efter förändring av rörelsekapital

Kassaflöde från den löpande verksamheten inklusive förändring i rörelsekapital och före kassaflöde från investerings- och finansieringsverksamhet.

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Bruttomarginal

Bruttomarginal är ett mått på hur mycket vinst ett företag kan få från sina intäkter. Den beräknas genom att dra av kostnaden för alla sålda varor från den totala intäkten och därefter dela detta med den totala intäkten. Detta ger en procentsats som visar hur stor del av intäkten som företaget kan behålla som vinst.

EBIT

EBIT (Earnings Before Interest and Tax) = mäter företagets rörelseresultat före ränteintäkter och räntekostnader och skatt.

EBIT-marginal

EBIT i relation till företagets nettoomsättning.

EBITDA

EBITDA står för "earnings before interest, taxes, depreciation and amortisation", med andra ord "resultatet före ränteintäkter och räntekostnader, skatter, avskrivningar på materiella tillgångar och avskrivningar på immateriella tillgångar (goodwill)".

EBITDA-marginal

EBITDA i relation till företagets nettoomsättning

Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader men före bokslutsdispositioner och skatter.

Resultat per aktie, SEK

Periodens resultat i relation till genomsnittligt antal aktier under perioden.

Resultat per aktie efter full utspädning, SEK

Periodens resultat i relation till vägt genomsnittligt antal aktier och teckningsoptioner under perioden.

Soliditet (%)

Eget kapital i relation till balansomslutningen.

Smart Electricity Control.

ferroamp

ferroamp.se

Ferroamp AB Org.nr 556805-7029