

A close-up photograph of a technician with a beard, wearing a dark long-sleeved shirt, working on a silver solar inverter. The technician is using a red-handled screwdriver to adjust a component on the bottom of the inverter. The inverter has several 'Solar String Optimizer' modules attached to its front. The background is dark, and the lighting is focused on the technician's hands and the equipment.

ferroamp

# Delårsrapport Q3

1 januari – 30 september 2023

Ferroamp AB (publ)



## Finansiell Översikt

	Jul-sep 2023	Jan-sep 2023
Nettoomsättning	42 980 kSEK (47 965)	281 241 kSEK (141 908)
EBITDA	-20 465 kSEK (-8 272)	-51 403 kSEK (-18 818)
EBITDA, %	-48 (-17)	-18 (-13)
Resultat efter finansiella poster	-29 698 kSEK (-11 100)	-68 244 kSEK (-25 820)
Balansomslutning	398 592 kSEK (249 766)	398 592 kSEK (249 766)
Soliditet, %	73 (76)	73 (76)
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-1,30 (-0,76)	-2,99 (-1,83)
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-119 619 (-9 492)	-177 831 (-25 701)

**”Nettoomsättningen minskade med 10 procent under årets tredje kvartal men den ackumulerade nettoomsättningen för de tre första kvartalen ligger på 281 MSEK (142 MSEK) vilket är en ökning med 98 procent jämfört med föregående år.”**

Kent Jonsson, vd Ferroamp

## Flerårsöversikt för koncernen

kSEK	Jul-sep 2023*	Jul-sep 2022	Jan-sep 2023**	Jan-sep 2022	Helår 2022	Helår 2021	Helår 2020
Nettoomsättning	42 980	47 965	281 241	141 908	205 112	110 218	76 772
Bruttomarginal (%)	28	21	18	22	19	16	19
EBITDA	-20 465	-8 272	-51 403	-18 818	-46 238	-35 729	-27 776
EBITDA (%)	-48	-17	-18	-13	-23	-32	-36
Resultat efter finansiella poster	-29 698	-11 100	-68 244	-25 820	-54 262	-41 102	-33 138
Balansomslutning	398 592	249 766	398 592	249 766	236 952	188 913	144 778
Soliditet (%)	73	76	73	76	68	80	80
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-1,30	-0,76	-2,99	-1,83	-3,84	-3,19	-3,10
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-119 619	-9 492	-177 831	-25 701	-61 658	-42 065	-25 790

\*Jämförelsestörande poster har påverkat resultatet negativt om 2 957 kSEK.

\*\* Jämförelsestörande poster har påverkat resultatet negativt om 2 280 kSEK.

# Stärkt bruttomarginal men nedgång i omsättningen under tredje kvartalet

**Bruttomarginalen går åt rätt håll och vårt arbete fortsätter för att nå en tillfredställande nivå på lönsamhet för bolaget. Marknaden för solenergi bromsade in efter sommaren drivet av ett lägre elpris men de underliggande trenderna för en långsiktig tillväxt ligger fast. Vi bedömer att nedgången i marknaden är tillfällig och inte påverkar möjligheterna att nå vår långsiktiga målsättning för 2026.**

Den ackumulerade nettoomsättningen för de tre första kvartalen ligger på 281 MSEK (142 MSEK) vilket är en ökning med 98 procent jämfört med föregående år. Den ovanligt höga orderstocken vid ingången av året ledde till en hög omsättning under första halvan av året. Under kvartalet minskade försäljningen till våra kunder – grossister och installatörer – som nu anpassar och sänker sina lagernivåer, som ett resultat av nedgången på slutkundsmarknaden.

Nettoomsättningen för kvartalet landar på 43 MSEK vilket är en minskning med 10 procent jämfört med tredje kvartalet 2022. Vi blev överraskade av inbromsningen på marknaden vilket har medfört ökade lagernivåer och en stor påverkan på kassaflödet. Produktionstakten är justerad och vi ser att lagernivåerna kommer att normaliseras under första halvan av nästa år. Vi ser en viss återhämtning av omsättningen redan under innevarande kvartal och på medellång och lång sikt ser vi fortsatt positivt på utvecklingen.

Under den snabba tillväxt som bolaget har upplevt så har arbetet med kostnadssidan blivit eftersatt. För att stärka vår lönsamhet har vi under kvartalet intensifierat vår kostnadsöversyn. Viss effekt av detta kan vi se redan under fjärde kvartalet och under 2024 sänker vi våra löpande omkostnader med drygt 30 MSEK. Vi ser också att våra ansträngningar för att sänka produktkostnaderna har gett oss en bruttomarginal som är den hittills högsta för ett kvartal. Dock är vi inte alls nöjda med denna nivå. Vi har långt framskridna projekt som kommer att leda till en betydande sänkning av produktkostnaderna under nästa år.

## En organisation som utvecklas

Sedan jag tillträdde i april har vi fortsatt fokus på att driva innovation och tillväxt men vi adresserar nu även den växtvärk som uppstått. Främst har vi haft utmaningar gällande mjukvarukvalitet, försäljning och support till våra viktiga installatörer. Med en nyetablerad kvalitetsfunktion och kraftigt förstärkt support har vi sett positiva effekter under kvartalet. Tack vare vår satsning på supply chain och våra produktionsprocesser har vi också kommit upp i en tillfredställande produktionskapacitet som gör att vi kan leverera en bra volym när marknaden vänder.

Vi har nu fått ett väl fungerande ledningsteam och kommer att fortsätta stärka bolaget i alla aspekter.



Våra ansträngningar för att sänka produktkostnaderna har gett oss en bruttomarginal som är den hittills högsta för ett kvartal.

Planen kring vad som måste göras för att bli ett lönsamt bolag är tydlig och nu handlar det om att få det gjort. Personligen ser jag mycket fram emot den resa vi har framför oss.

## Ett svenskt innovationsföretag

Vår vision är en värld som får sin kraft från 100 procent förnybar och tillförlitlig elektricitet. Vårt fokus kommer även framöver ligga på att vara i framkant inom utvalda delar av energi- och effektoptimering för fastigheter. Vi kommer att arbeta än mer med paketeringar av våra produkter för att lösa framtida kundbehov. Samhället befinner sig bara i början av elektrifieringen och omställningen till fossilfri energi. Vår marknad kommer att genomgå svängningar på vägen men utvecklingen i ett längre perspektiv är positiv. Trots en tillfällig konjunkturedgång kommer behovet av Ferroamps produkter och tjänster att öka i det nya energilandskapet. Våra flexibla och smarta system är precis vad både fastighets- och bilägare samt elnätet behöver.

Kent Jonsson, vd, Ferroamp

# Viktiga händelser

## Händelser under tredje kvartalet



### Bronsmedalj av EcoVadis

I det internationella hållbarhetsutvärderingsföretaget EcoVadis första utvärdering av Ferroamp tilldelas företaget en bronsmedalj. Utvärderingen sker utifrån 21 kriterier inom områdena miljö, HR, etik och hållbara inköp. Bronsmedaljen innebär att man har ett bättre resultat i utvärderingen än 50 procent av företagen i samma bransch.



### Ansökan om FCR-D hos Svenska kraftnät

Ferroamp har i samarbete med mjukvaruföretaget Ntricity tagit fram en teknisk lösning som gör det möjligt för batteriägare att tjäna pengar på stöd-tjänsten FCR-D samtidigt som man använder batteriet till fastighetens behov. Pilotprojektet utfördes tillsammans med Varberg energi och ansökan om förkvalificering skickades i juli till Svenska kraftnät.



### Trängsel i elnäten hotar solcellsutbyggnad

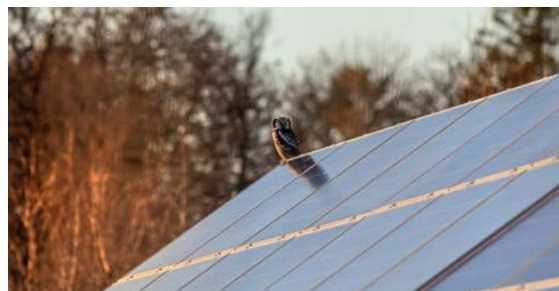
I en debattartikel i Dagens Industri lyfter Ferroamps Mats Karlström problemet med att fastighetsägare allt oftare måste vänta med att koppla upp sina solcellsanläggningar mot elnätet på grund av trängsel. Problemet kan hanteras med den ökade styrbarhet och flexibilitet som Ferroamp-systemet erbjuder.

### Säkrad produktionskapacitet

Målet för produktionstakten för villasystemet EnergyHub Wall 14 hos leverantören Kitron uppnåddes under sommaren. Produktionskapacitet för både mindre och större system är därmed säkrad.

### Ledningsförändringar på Ferroamp

Fredrik Breitung har valt att gå vidare mot nya utmaningar och lämnar rollen som CFO på Ferroamp AB den 15 november. William Ryan, som idag har ansvar för Business Control, går in som tillförordnad CFO till dess en permanent ersättare utsetts.



### Inbromsande solcellsmarknad

Enligt en sammanställning av branschsiffror från Svensk Solenergi bromsar marknaden för solcellsin-stallationer nu in. Det senaste årets kraftiga ökning är bruten till följd av den senaste tidens låga elpris. Föranmälningarna under juli-september sjönk med 26 procent jämfört med föregående kvartal.

## Händelser efter periodens slut



### Snabbare service med lokala servicetekniker

För att kunna erbjuda en snabb och kvalitativ service till installatörer på plats tecknar Ferroamp nu servicepartneravtal. Det innebär att ett antal installatörer med stor erfarenhet av Ferroamp-systemet kommer att komplettera Ferroamps egna tekniker och utföra servicetjänster för installation, felsökning och service av de produkter som Ferroamp säljer.

Alla pressreleaser finns på [www.ferroamp.com](http://www.ferroamp.com)

# Ferroamp i korthet

## Vår vision

Vår vision är en värld som får sin kraft från 100 procent förnybar och tillförlitlig elektricitet.

## Vad vi gör

Ferroamp erbjuder fastighetsägare en hållbar lösning på framtidens elförsörjning genom en unik patenterad teknik för energi- och effektoptimering. Ferroamp-systemet integrerar sol, energilager och laddning av elfordon via ett likströmsnät med intelligent styrning och realtidsövervakning. Med PowerShare-tekniken kan flera byggnader också kopplas ihop och dela på solelsproduktion mellan byggnader.

## Vem gör vi det för

Våra slutkunder är fastighetsägare inom segmenten villa- och småhusägare, bostadsrättsföreningar och allmännyttan, privata och kommersiella fastighetsägare, industri och lantbruk.

## I samarbete med

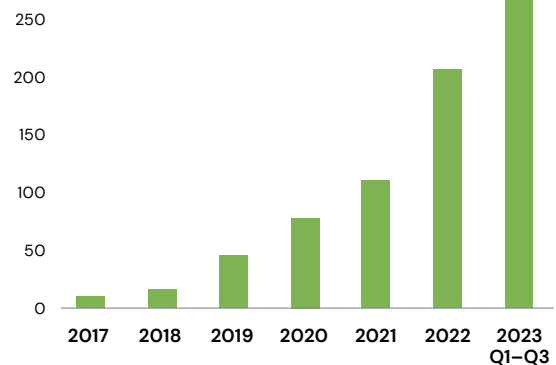
Ferroamp jobbar nära integratörer, grossister, installatörer, energirådgivare och energibolag för att skapa en smidig lösning för slutkunden.

## Hur vi gör skillnad

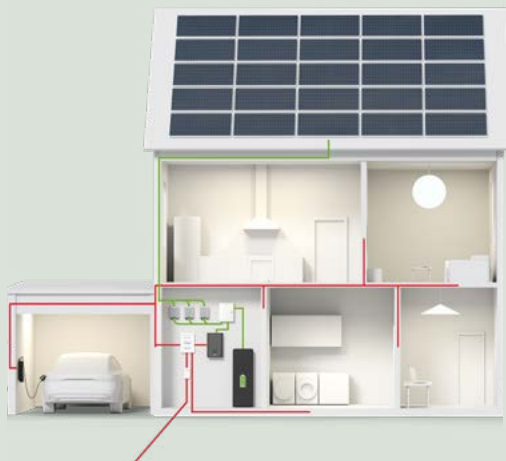
Ferroamp-systemet ger fastighetsägaren kontroll över sin elproduktion och elanvändning på en föränderlig elmarknad. Det flexibla och modulära systemet går att bygga ut och anpassa efter de behov och möjligheter som skapas i energisystemet. Samtidigt bidrar systemet till att lösa kapacitetsproblemen i elnätet och bidrar därigenom till energiomställningen i samhället.

## Nettoomsättning

(MSEK)



## Ferroamp-systemet



### HÅRDVARA

- EnergyHub
- SSO (Solar String Optimizer)
- Energilager

### MJUKVARA

- EnergyCloud

### FUNKTIONER

- Smart styrning och optimering av el genom att koppla ihop solceller, batterier och elbil.

### TEKNOLOGI

- Fasbalansering
- PowerShare
- Likströmsnät

# Ferroamp-systemet

## – framtidssäkert och flexibelt

### Hjärnan i fastighetens elsystem

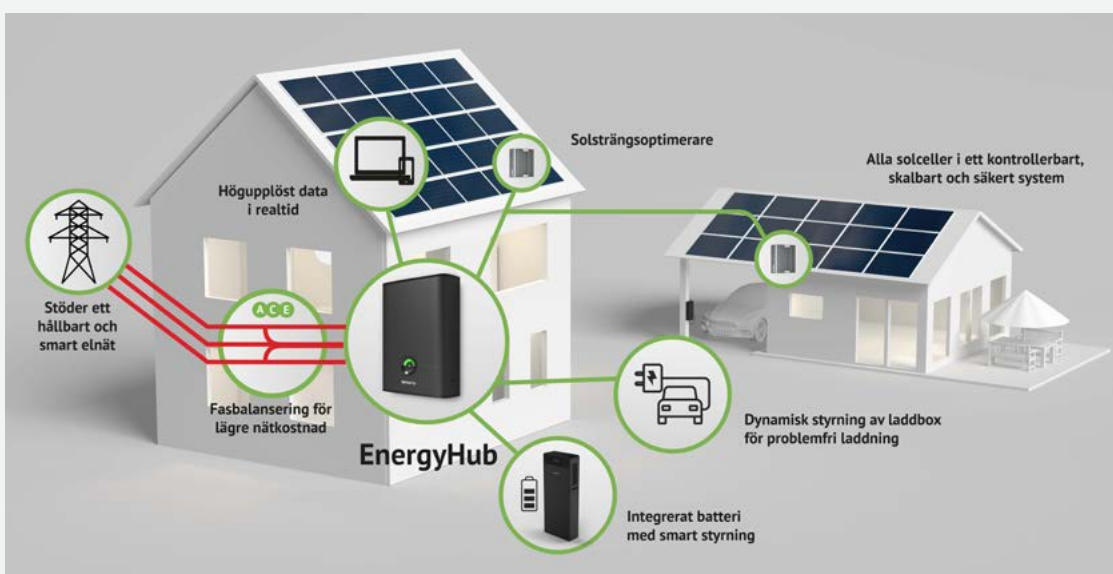
**EnergyHub** är en smart växelriktare och hjärnan i ett intelligent elsystem där solceller, elbilsaddning och energilager i batterier enkelt kan kopplas via ett likströmsnät med intelligent styrning och realtidsövervakning. Systemet optimerar elanvändning och sol-elsproduktion i och mellan fastigheter. Skalbarheten och möjligheten att uppdatera systemet över nätet ger en unik flexibilitet så att fastighetsägare kan möta både dagens och morgondagens behov.

### Ett nytt sätt att tänka

Att installera solceller är bara första steget mot att ta kontroll över sin elanvändning. Genom att från början tänka på hela fastighetens elsystem blir det möjligt att balansera förbrukningen och skydda huvudsäkringens samtidigt som man undviker kostsamma effektoppar. Eftersom både energilager och elbilsaddning använder likström undviker man omvandlingsförluster samtidigt som man får maximal styrbarhet.

### FERROAMP SYSTEMBESKRIVNING

Integrerar solceller, lagring och laddlösningar



### Fem anledningar att välja Ferroamp

#### 1 Ta kontroll

Realtidsövervaka och styr produktion och elkonsumtion med minimala energiförluster.

#### 2 Problemfri och effektiv elbilsaddning

Skydda huvudsäkringens och undvik effektoppar genom fasbalansering och laststyrning.

#### 3 Få ut mer av solcellerna

Maximera egenanvändningen och korta återbetalningstiden. Bygg ut efter behov.

#### 4 Smart styrning av batterier

Använd energilager för att ta tillvara solet eller ladda på natten när elen är billig och ladda ur när det är som dyrast eller för att kapa effektoppar.

#### 5 Anpassa efter framtida behov

Systemet är framtidssäkert och uppdateras i takt med att möjligheter och utmaningar dyker upp i elsystemen. Det är också enkelt att skala upp om behoven ökar.

## Värdeskapande modell

Ferroamps likströmsbaserade plattform ger fastigheten en infrastruktur som gör det möjligt för fastighetsägaren att ta kontroll över sin elanvändning i det nya decentraliserade energilandskapet.

Ferroamps smarta växelriktare och det molnbaserade användargränssnittet EnergyCloud kopplar ihop solelsproduktion, energilagring och elbilsaddning till ett flexibelt system som är till nytta för både kunden och elnätet. Systemet är modulärt och kan byggas ut vid behov samt kopplas ihop med Ferroamp-system i andra byggnader i ett energidelningsnät, PowerShare.

Tillsammans ger detta fastighetsägare möjlighet till optimering och ett effektivt utnyttjande av den egenproducerade elen.

Styrbarheten, fasbalanseringen, flexibiliteten och den modulära uppbyggnaden bidrar till en framtidssäker lösning som också minskar beroendet av att köpa el från elnätet. Genom att avlasta elnätet bidrar det till en hållbar elektrifiering av samhället.

Ferroamp skapar värde för kunden genom att göra det ekonomiskt attraktivt att delta i den gröna omställningen med en framtidssäker elinfrastruktur i och mellan byggnader.

### Kundvärden

- Kontroll • Kostnadseffektivitet • Optimering av el
- Fas- och lastbalansering • Framtidssäker lösning
- Bidrag till energiomställningen • Intäkter från tjänster till elnätet

Kombinationen av teknisk plattform och mjukvarutjänster ger tydliga kundvärden mot våra olika målgrupper och kundsegment.

### Mjukvarutjänster

- Integrerat användargränssnitt • Analys & insikt
- Kontroll & optimering • Data & Mätning

Genom våra mjukvarutjänster och löpande uppdateringar möjliggör vi nya optimerings- och integreringsfunktioner för att möta kundernas behov.

## Energy-Cloud

I webbportalen EnergyCloud styr och övervakar man systemets drift och prestanda. Här aktiverar och ställer man in systemets funktioner och får underlag till analyser av sin elanvändning.

### Teknisk plattform / Infrastruktur

- Batterier med smart styrning • EnergyHub • Solcellsoptimerare
- Smart växelriktare • Smart elbilsaddning

Våra kunder tar kontroll över sin el genom produkter i en likströmsbaserad teknisk plattform/infrastruktur.

### Kundsegment

- Villa- och småhusägare • Bostadsrättsföreningar • Allmännyttan
- Privata fastighetsägare • Industri • Lantbruk

Vårt största kundsegment är villaägare men systemet ger stora nyttor i samtliga kundsegment.

### Fastigheten i det decentraliserade energilandskapet

- Solel • Elbilsaddning • Nätanslutning • Batterilager

Att lokalt hantera sin elkonsument är en tydlig trend som sänker kostnader och bidrar till den gröna omställningen.

# Tre trender som påverkar Ferroamp

Ferroamp-systemet ger fastighetsägare verktygen för att kunna ta del av möjligheterna som skapas i energiomställningen och undvika fallgroparna. Tre samhällstrender som följer i spåren av omställningen och omformar hela energimarknaden ligger till grund för Ferroamps strategi.

## Solcellsboomen

Det rekord som i antal solcellsinstallationer i Sverige som sattes 2022 passerades redan i juli. Även om marknaden har mattats av under hösten till följd av lägre elpriser, högre räntor och ett svårare konjunkturläge är det tydligt att tillväxten på marknaden kommer att fortsätta. Internationella energiorganet, IEA, prognosticerar att solcellskapaciteten globalt kommer att tredubblas mellan 2022 och 2027 och därmed gå om kol som den viktigaste källan till elproduktion.



## Elektrifiering av transporter

Elektrifieringen av transporter fortsätter för att bryta beroendet av fossila bränslen. Mer än varannan bil som säljs är nu laddbar. Det innebär en utmaning för elsystemen i fastigheterna när många bilar behöver laddning samtidigt. Ferroamps lösning för att integrera elbils-laddare i Ferroamp-systemet skyddar både säkringar i fastigheten och kapar förbrukningstoppar.

## Utmaningar i elnätet

En ökad elektrifiering tillsammans med ökad andel förnybarproduktion leder till utmaningar i elnäten. Trängseln ökar då allt fler behöver allt mer el samtidigt, men utbyggnaden är kostsam och kommer ta tid. Ett snabbare och billigare alternativ är ökad flexibilitet hos elkonsumenterna. Samtidigt öppnas marknaden nu även för mindre elkunder att bidra med kapacitet till de stödtjänster som används för att balansera och reglera frekvensen i elnätet. Med Ferroamps styrbara resurser får kunden både möjlighet att själv parera kostnadstoppar och att få betalt för att stötta elnätet.







## Stödtjänster förändrar batteriaffären

**Möjligheten för fastighetsägare att bidra med stödtjänster till elnätet kan helt förändra affären för fastighetsbatterier. Kunder med Ferroamps lösning kommer att kunna delta på den attraktiva marknaden samtidigt som de fortsätter att använda batteriet för husbehov.**

Svenska kraftnät köper in kapacitet på balansmarknaden för att upprätthålla frekvensen i elnätet. Produktion och konsumtion måste i varje sekund vara lika stor och det garanteras genom handel med stödtjänster.

I juli lämnade Ferroamp tillsammans med mjukvaruföretaget Ntricity in en ansökan om förkvalificering till Svenska kraftnät för att kunder med ett Ferroamp-system ska kunna delta på den lukrativa marknaden för stödtjänsten FCR-D. De som har ett PSM- eller ett ESS-batteri från Ferroamp kopplat till sitt Ferroamp-system kommer att kunna sälja kapacitet till balansmarknaden. Det fungerar som en försäkring i elsystemet. Batteriägaren får betalt för att ha kapacitet redo, och om en störning inträffar i elnätet laddar batteriet i eller ur under några sekunder eller minuter.

– Det är bara under korta stunder batteriet aktiveras. Det man får betalt för är att batteriet står redo och ingår i det som kallas frekvensreserven. Därmed bidrar man till att stabilisera elnätet och tjänar pengar på sitt batteri, säger Martin Holsner, produktchef för batterier på Ferroamp.

Med Ferroamps lösning går det att fortsätta att använda batteriet för att öka egenanvändningen av sol eller kapa effekttoppar samtidigt som

man säljer stödtjänsten. Batteriet får inte laddas fullt eller laddas ur helt, det måste finnas viss kapacitet tillhands, men annars kan man använda det som vanligt. Kunden kan alltså tjäna pengar på balansmarknaden samtidigt som man sparar pengar på de funktioner batteriet möjliggör i fastigheten. Att batteriet kan användas för både stödtjänster och för att lagra solenergi gör att det också berättigar till det gröna avdraget på 50 procent. Så är inte fallet om det bara utnyttjas till stödtjänster.

### Varberg Energi först ut

För att delta på marknaden måste kunden ansluta sig till en partner som erbjuder dessa tjänster. Det pilotprojekt som genomfördes under våren gjordes i samarbete med Varberg Energi som också kommer att vara först ut med att erbjuda tjänsten med Ferroamp-systemet till sina kunder när tekniken har godkänts. Ntricity fungerar i sammanhanget som aggregator vilket betyder att de samlar ihop kapacitet hos flera små batterisystem för att kunna lägga bud på balansmarknaden. Varberg Energi uppskattar att den årliga ersättningen för batteriägaren landar på cirka 3 900 kr per kW (uppskattningen baseras på marknadspriserna de senaste två åren i elprisområde 3). Med priser på den nivån kortas återbetalningstiden för ett batteri med flera år.

Ett besked från Svenska kraftnät väntas under sista kvartalet 2023.

### Bara första steget

Efter att tjänsten har lanserats för villa system i energiområde 3 kommer både området och storleken på systemen som kan delta att utökas.

– Även om FCR-D är den mest lukrativa tjänsten just nu vet vi inte hur marknaden kommer att utvecklas framöver. Ferroamp-systemets styrka är flexibiliteten som gör att det kan anpassas för att bidra med nya tjänster till elnätet. Målet är att ge maximal nytta till kunden, säger Martin Holsner.

Ferroamp vill inte heller begränsa stödtjänsterna till att enbart gälla batterier. Företaget tittar även på möjligheterna att erbjuda kapacitet från elbilsaddare och solceller. Att kunna erbjuda central styrning av solceller kan bli värdefullt även för att motverka den trängsel i elnäten som kan uppstå när många solcellsanläggningar levererar maximalt samtidigt. Att då kunna styra ner produktionen är ett kostnadseffektivt alternativ till att förstärka elnätet.

Ferroamps ambition är att vara med och leda utvecklingen kring stödtjänster så att fastighetsägare ska kunna få betalt för att bidra till ett stabilt och flexibelt elnät. ■



**Ferroamp arbetar målmedvetet med att ge installatörerna verktygen de behöver för att sälja och installera Ferroamp-systemet. Med kvalificerade servicepartners runt om i landet kan de nu snabbare få hjälp på plats.**

Antalet installerade Ferroamp-system har på kort tid dubblats vilket ökat behovet av support och service. För att komplettera Ferroamps egna tekniker skrivs nu avtal med ett antal erfarna och kunniga installatörer som ska kunna erbjuda service till andra installatörer lokalt. De kommer att kunna utföra servicetjänster för installation, felsökning, service och dessutom hålla lager med ersättningsprodukter.

Ambitionen är att knyta upp ett 30-tal servicepartner och först ut är Nordic Energy Partner, NEPAB, i Örebro. De kommer att kunna bistå med service i de centrala delarna av Svealand.

#### Fyller ett glapp i branschen

NEPAB installerade sina första Ferroamp-system med batterier i och runt Örebro redan 2018. Filip Fagerman är delägare och ansvarig för solenergi på företaget och han uppskattar framför allt de kontinuerliga uppdateringarna av mjukvaran och skalbarheten i systemet. Det ger möjligheten att skaffa återkommande kunder. När erbjudandet kom om att bli servicepartner nappade NEPAB direkt.

– Det finns ett glapp i hela solcellsbranschen när det kommer till service på plats. Den här typen av serviceavtal är betydligt vanligare i till exempel värmepumpsbranschen så det känns väldigt bra att kunna vara med och dra i gång detta med Ferroamp, säger Filip Fagerman.

Sättet som Ferroamp använder likströmsnätet på skiljer sig från vanliga installationer av solceller och växelriktare. För att ge installatörerna chans att lära sig mer om systemet lanserade Ferroamp i våras en webbaserad utbildningsplattform, Ferroamp Academy. Där kan man lära sig mer om installation och dimensionering av systemet men också vilka möjligheter tekniken skapar.

– Det är klart att det blir lite mer att tänka på när man kommer upp i storlek på systemen. Fördelen hos Ferroamp är att de har en kunnig och svenskspråkig support som kan hjälpa till, säger Filip Fagerman.

#### Lär av varandra

På supportsidan har Ferroamp under senaste halvåret förstärkt bemanningen och genomfört flera insatser för att göra det enklare för installatörer att snabbt få hjälp när de befinner sig ute hos en kund.

– Våra installatörer är våra bästa ambassadörer. Vi för en ständig dialog med dem om hur vi kan göra deras arbete så enkelt som möjligt. Det är ett samarbete där vi lär av varandra för att tillsammans hela tiden förbättra kundupplevelsen, säger Mattias Stragne, säljchef på Ferroamp. ■



Mattias Stragne  
Försäljningschef på Ferroamp

# Finansiell översikt

Finansiella kommentarer och nyckeltal avser moderbolaget Ferroamp AB (publ) där rörelsens verksamhet sker. Koncernen inkluderar även Ferroamp Incentive AB, som hanterar bolagets teckningsoptionsprogram.

## Rörelsens intäkter

Tredje kvartalets totala intäkter uppgick till 55 185 kSEK (58 546) varav nettoomsättningen uppgick till 42 980 kSEK (47 965). Nettoomsättningen under tredje kvartalet är en minskning med 10% jämfört med samma kvartal föregående år.

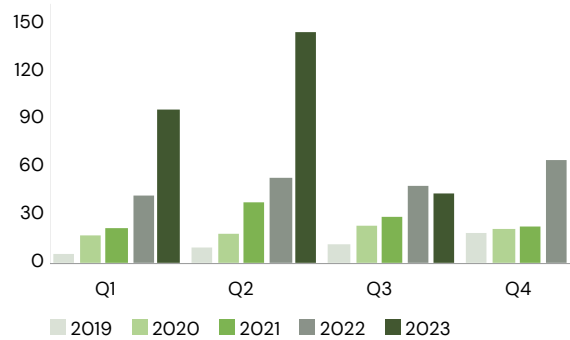
De tre första kvartalens totala intäkter uppgick till 324 704 kSEK (174 329) varav nettoomsättningen uppgick till 281 241 kSEK (141 908). Ökningen av nettoomsättningen under årets tre första kvartal uppgår till 98% jämfört med föregående år.

Försäljningsökningen under årets tre första kvartal jämfört med föregående år kommer främst från produkterna Ehub 14 kW och Ehub 21-28 kW samt batterier.

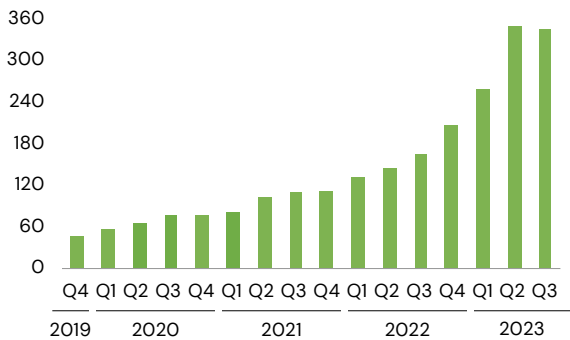
## Utvecklingsarbete

Vi fortsätter att investera och utveckla produkter för att stötta våra framtida intäkter på bästa sätt. Under tredje kvartalet 2023 har vi balansfört utvecklingsarbete för 11 362 kSEK (10 581), en ökning med 781 kSEK (7%) jämfört mot samma kvartal föregående år. Under årets tre första kvartal har vi balansfört utvecklingsarbete för 39 743 kSEK (31 402), en ökning med 8 341 kSEK (27%) jämfört med samma period föregående år. Utvecklingsarbetet är främst kopplat till utveckling av andra generationens produkter, med målsättning om kommersialisering under 2024.

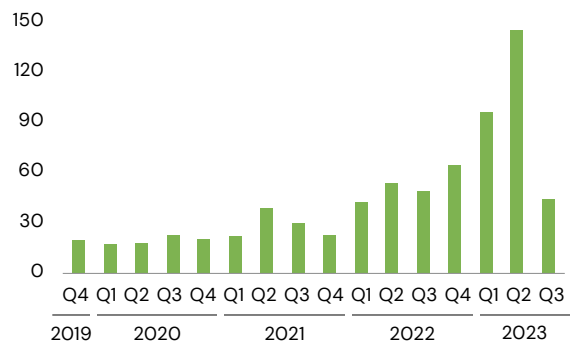
## Nettoomsättning jämförelse per kvartal (MSEK)



## Nettoomsättning rullande 12 månader (MSEK)



## Nettoomsättning per kvartal (MSEK)



# Finansiell översikt forts.

## Rörelsens kostnader

Rörelsekostnaderna uppgick under tredje kvartalet till 82 505 kSEK (69 525). Handelsvaror har minskat till 30 956 kSEK (37 999). Övriga externa kostnader uppgick till 24 055 kSEK (13 312).

Personalkostnader uppgick till 22 625 kSEK (14 240). Under kvartalet har spotköp av komponenter belastat resultatet för handelsvaror positivt på grund av kreditnotor med -246 kSEK (4 244). Andelen spotkostnader i relation till nettoomsättningen uppgick under tredje kvartalet uppgick positivt till 0,6%.

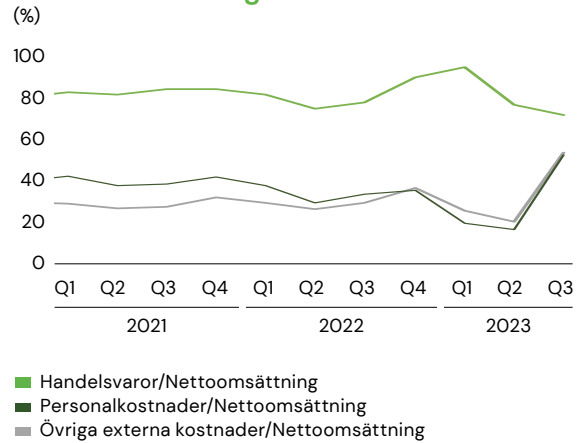
Handelsvarornas andel av nettoförsäljningen ligger på 72% (79). Bruttomarginalen inkl. spotköp uppgick till 28% (21) jämfört mot föregående år.

Under tredje kvartalet har bolaget reserverat 2 957 kSEK för personalkostnader som härrör från medarbetare som lämnat bolaget. Detta är en del av den kostnadsneddragning som omnämns i VD-ordet. Övriga externa kostnader ökar främst på grund av ökade konsultkostnader som stöttar i utveckling av andra generationens produkter.

De tre första kvartalens rörelsekostnader uppgick till 390 375 kSEK (200 009). Handelsvaror har ökat till 231 397 kSEK (110 484). Övriga externa kostnader uppgick till 79 358 kSEK (38 094). Personalkostnader uppgick till 66 358 kSEK (43 271).

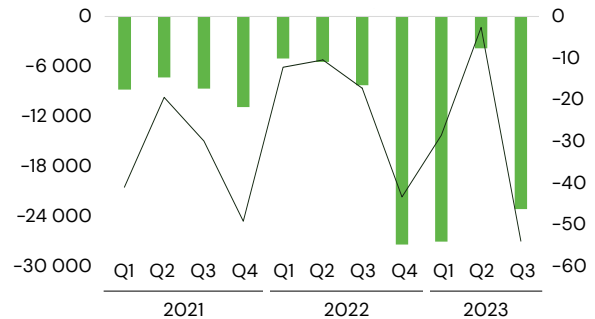
Vi jobbar proaktivt med kostnadseffektiviseringar hos våra produkter och ett ständigt arbete pågår med att designa om och byta ut elektronikkomponenter för att minska kostnaderna.

## Kostnader i förhållande till Nettoomsättningen



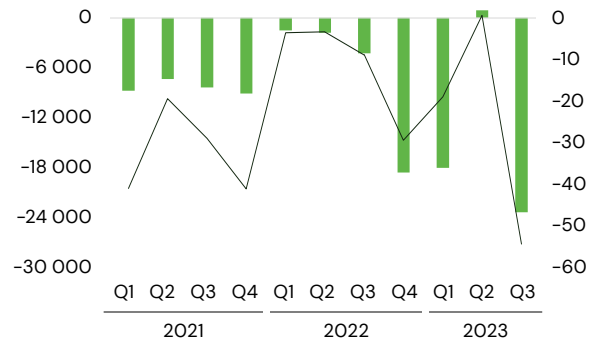
## EBITDA

(kSEK och %)



## EBITDA exkl. spotköp

(kSEK och %)



## Finansiell översikt forts.

### Periodens resultat

Rörelseresultatet (EBIT) för kvartal 3 2023 uppgick till -27 320 kSEK (-10 979) och resultatmarginalen uppgick till -67 procent (-23). Kvartalets resultat har påverkats negativt av personalkostnader som härrör från medarbetare som lämnat bolaget med 2 957 kSEK (0,0). Detta är en del av den kostnadsneddragning som bolaget genomför.

Rörelseresultatet (EBIT) för de tre första kvartalens 2023 uppgick till -65 671 kSEK (-25 680) och resultatmarginalen är -24% (-18%). De tre första kvartalens resultat har påverkats negativt till följd av spotköp av komponenter som belastat resultatet med 13 554 kSEK (11 756), samt negativt av jämförelsestörande poster om 2 280 kSEK (0,0).

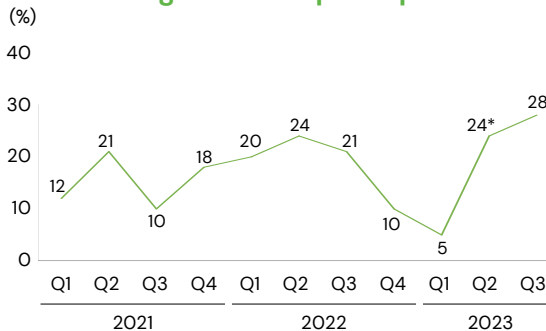
### Finansiell ställning, likvida medel

Anläggningstillgångarna uppgick till 113 534 kSEK (66 854), varav 102 714 kSEK (64 608) avser immateriella anläggningstillgångar, framför allt aktiverat arbete.

Kortfristiga fordringar har minskat till 49 562 (56 231). Varulagret uppgick vid kvartalets utgång till 111 319 kSEK (23 685), vilket beror på en snabb produktionsupp-rampning. Kortfristiga räntebärande skulder har ökat med 24 030 kSEK från årsskiftet vilket härrör sig till beviljade skatteanstånd. Bolaget använder sig av factoring. Inom långfristiga skulder finns leasing åtaganden inkluderade, dessa avser företagens leasingbilar.

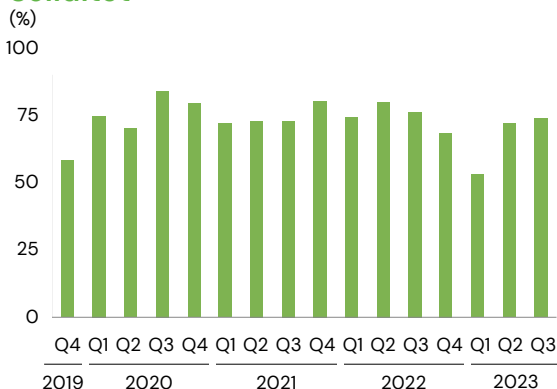
Bolagets likvida medel uppgick per balansdagen till 120 698 kSEK (103 005). Eget kapital uppgick till 292 608 kSEK jämfört med 190 358 kSEK per 30 september 2022. Soliditeten uppgick till 74 procent (76). Per 30 september 2023 uppgick de totala tillgångarna till 395 113 kSEK (249 775). Bolaget genomförde en företrädesemission under kvartal 2 2023 vilket tillförde bolaget ca 198 000 kSEK netto i likvida medel vilket ökade Eget kapital och balansomslutningen.

### Bruttomarginal inkl. spotköp



\*Q2-2023 exkl jmf störande post om 1,2 MSEK

### Soliditet



# Finansiell översikt forts.

## Kassaflöde

Kassaflödet för tredje kvartalet 2023 uppgick till -136 775 kSEK (-21 579). Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet var -120 869 kSEK (-9 491). Försämringen av kassaflödet från rörelsekapital härrör främst till ökning av lager pga en snabb upprampning av produktionen och en avmattad efterfrågan i tredje kvartalet. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under årets tredje kvartal har gjorts med 11 368 kSEK (9 909). Investeringen är huvudsakligen gjord för utveckling av nästa generations EnergyHub samt solsträngsoptimerare.

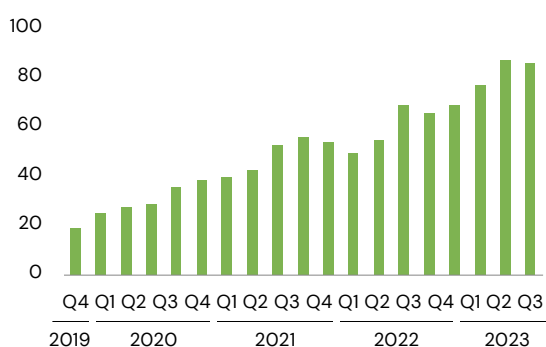
Under andra kvartalet genomförde bolaget en företrädesemission som tillförde bolaget 197 653 kSEK (64 044). Kassaflödet för årets tre första kvartal 2023 uppgick till 65 740 kSEK (5 031). Kassaflödet från den löpande verksamheten under årets tre första kvartal var -179 081 kSEK (-25 704). Försämringen av kassaflödet från rörelsekapital härrör främst till ökning av varulager i samband med bolagets snabba tillväxt. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under årets tre första kvartal har gjorts med 38 195 kSEK (30 480).

En engångseffekt av factoring om ca 70 000 kSEK och beviljade skatteansånd om ca 24 000 kSEK skedde under första kvartalet 2023.

## Medarbetare

Antal anställda i bolaget uppgick vid periodens slut till 85 (65). Antal anställda vid utgången av tredje kvartalet är i linje med föregående kvartal. Antalet konsulter var vid periodens slut 23 st (18). Ökningen av antalet anställda och antalet konsulter är framför allt inom utveckling, inköp och kundsupport.

## Medarbetare



# Aktien

## Aktien och ägarfördelning

Ferroamp AB (publ) är sedan den 22 mars 2019 noterat på Nasdaq First North Growth Market under kortnamnet FERRO. Antalet utestående aktier per utgången på kvartalet uppgår till 30 871 997 stycken. En företrädesemission om 16 171 046 aktier genomfördes under andra kvartalet 2023. Samtliga aktier innehar lika röstvärde. Kvartalets stängningskurs var 11,86 SEK/aktie. Högsta kurs under kvartalet var 14,80 SEK/aktie den 2 augusti och lägsta kurs under kvartalet var 11,18 SEK/aktie den 31 juli. Högsta kurs under hela 2023 var 71,40 SEK/aktie den 15 februari och lägsta kurs var 11,18 SEK/aktie den 31 juli.

## Ägarbild per 2023-09-30

Ägare	Antal aktier	Andel röster och kapital, %
Nordea Fonder	2 914 298	9,44
Första AP-Fonden	2 864 757	9,28
Wallenstam Aktier AB	2 257 500	7,31
Swedbank Robur Ny Teknik BTI	1 892 100	6,13
Andra AP-Fonden	1 428 000	4,63
Jernström, Björn	1 427 440	4,62
Avanza Pension	1 146 152	3,71
Mellgren, Claes	1 025 841	3,32
Nordnet Pensionsförsäkring	723 080	2,34
SEB Life International Assurance	699 338	2,27
Jonsson, Kent	493 147	1,60
Cicero Hållbar Mix	450 309	1,46
ABN Amro Sweden Client Non-Treaty	412 836	1,34
Pension, Futur	353 871	1,15
Rehnman, Åke	333 363	1,08
<b>Totalt 15 största aktieägare</b>	<b>18 422 032</b>	<b>59,67</b>
Övriga ägare (cirka 9 860 st)	12 449 965	40,33
<b>Summa</b>	<b>30 871 997</b>	<b>100,00</b>

## Utestående teckningsoptioner

	Beslutat år	Antal optioner	Antal aktier	Teckningsperiod	Teckningskurs, SEK	Målgrupp
Teckningsoption Serie 2021/2024-1	2020	36 500	36 500	240315-240415	93,64	Anställda
Teckningsoption Serie 2021/2024-2	2021	101 900	101 900	241115-241215	77,69	Anställda
Teckningsoption Serie 2023/2026	2023	214 000	214 000	230601-230831	31,93	Anställda
<b>Summa</b>		<b>352 400</b>	<b>352 400</b>			

## Aktiens utveckling, SEK



# Övrig information

## Risker och osäkerhetsfaktorer

Företagsledningen gör antaganden, bedömningar och uppskattningar som påverkar innehållet i de finansiella rapporterna.

För utförlig beskrivning av riskexponering och riskhantering, se årsredovisningen för 2022 som publicerades den 19 april 2023. Denna finns tillgänglig på Ferroamps websida [ferroamp.se](https://ferroamp.se)

## Redovisningsprinciper

Delårsrapport för bolaget har upprättats i enlighet med 9 kapitlet årsredovisningslagen och samma redovisningsprinciper har tillämpats som i senaste årsredovisningen. Från och med 2023 så är bolaget en större koncern enligt ÅRL och redovisar därmed även i koncernformat med konsolidering av dotterbolaget Ferroamp Incentive AB (559229-0430). Ferroamp Incentive AB bedriver ingen verksamhet och förvaltar endast teckningsoptioner.

Informationen lämnades för offentliggörande den 9 november 2023.

Styrelsen och vd försäkrar att denna delårsrapport utgör en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, finansiella ställning och resultat för den aktuella perioden.

## Granskning av revisorer

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

## Certified Advisor

G&W Fondkommission +46 8 503 000 50  
[ca@gwkapital.se](mailto:ca@gwkapital.se)

## Kontaktinformation

Kent Jonsson, VD  
[kent.jonsson@ferroamp.se](mailto:kent.jonsson@ferroamp.se)  
+46 73 810 00 01

Fredrik Breitung, CFO/Investor relations  
[fredrik.breitung@ferroamp.se](mailto:fredrik.breitung@ferroamp.se)  
+46 70 340 76 79

Ferroamp AB (publ)  
Org.nr 556805-7029  
Odlingsgatan 7B  
SE-174 53 Sundbyberg  
[ferroamp.se](https://ferroamp.se)  
+46 8 684 333 90

## Transaktioner med närstående

Ferroamp hyrde fram till och med augusti 2023 extra kontorslokaler av Convendum, som till viss del ägs av Wallenstam, i Umami park i Sundbyberg. Kostnaden till Convendum för tredje kvartalet uppgick till 160 kSEK (132). Under tredje kvartalet 2023 har bolaget flyttat in i helt nya lokaler i Sundbyberg. Hyresavtalet är tecknat med Wallenstam. Detta till en månatlig kostnad om cirka 220 kSEK. Under tredje kvartalet 2023 har 243 kSEK (0) kostnadsförts. Alla dessa transaktioner sker på marknadsmässiga villkor.

## Finansiell kalender

Bokslutskommuniké Q4 2023..... 2024-02-16



# Finansiella rapporter



# Resultaträkning

## Koncernen

kSEK	Jul–sep 2023	Jul–sep 2022	Jan–sep 2023	Jan–sep 2022	Helår 2022
<b>RÖRELSENS INTÄKTER</b>					
Nettoomsättning	42 980	47 965	281 241	141 908	205 112
Aktiverat arbete för egen räkning	11 362	10 581	39 743	31 402	43 235
Övriga rörelseintäkter	844	-	3 721	1 019	314
<b>SUMMA</b>	<b>55 186</b>	<b>58 546</b>	<b>324 705</b>	<b>174 329</b>	<b>248 661</b>
<b>RÖRELSENS KOSTNADER</b>					
Handelsvaror	-30 957	-37 999	-231 398	-110 484	-167 120
Övriga externa kostnader	-21 356	-13 312	-76 659	-38 094	-61 471
Personalkostnader	-22 625	-14 240	-66 358	-43 271	-66 081
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-7 769	-2 707	-15 182	-6 862	-7 868
Övriga rörelsekostnader	-713	-1 267	-1 693	-1 298	-227
	<b>-83 420</b>	<b>-69 525</b>	<b>-391 290</b>	<b>-200 009</b>	<b>-302 767</b>
<b>RÖRELSERESULTAT (EBIT)</b>	<b>-28 234</b>	<b>-10 979</b>	<b>-66 585</b>	<b>-25 680</b>	<b>-54 106</b>
Finansiella intäkter	1 269	-	1 429	-	14
Finansiella kostnader	-2 733	-121	-3 088	-142	-178
<b>RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER</b>	<b>-29 698</b>	<b>-11 100</b>	<b>-68 244</b>	<b>-25 820</b>	<b>-54 270</b>
<b>PERIODENS RESULTAT</b>	<b>-29 698</b>	<b>-11 100</b>	<b>-68 244</b>	<b>-25 820</b>	<b>-54 270</b>

Data per aktie	Jul–sep 2023	Jul–sep 2022	Jan–sep 2023	Jan–sep 2022	Helår 2022
Resultat per aktie, före och efter utspädning SEK	-1,30	-0,76	-2,99	-1,83	-3,84
Antal utestående aktier, periodens slut	30 871 997	14 700 951	30 871 997	14 700 951	14 700 951
Antal utestående aktier efter full utspädning	31 224 397	15 093 351	31 224 397	14 513 876	14 908 351
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier under perioden	22 786 474	14 700 951	22 786 474	14 121 476	14 121 476

# Balansräkning

## Koncernen

kSEK	30 sep 2023	30 sep 2022	31 dec 2022
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	102 714	64 608	74 978
Materiella anläggningstillgångar	14 267	2 197	2 869
Finansiella anläggningstillgångar	-	-	-
	<b>116 981</b>	<b>66 804</b>	<b>77 847</b>
<b>OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Varulager mm	111 319	23 685	41 973
Kortfristiga fordringar	49 563	54 512	62 126
Kassa och bank	120 729	104 765	54 988
	<b>281 611</b>	<b>182 962</b>	<b>159 087</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>398 592</b>	<b>249 766</b>	<b>236 934</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>EGET KAPITAL</b>			
Aktiekapital	3 087	1 470	1 470
Övrigt tillskjutet kapital	601 318	405 284	405 282
Balanserat resultat inkl årets resultat	-313 097	-216 304	-244 853
	<b>291 558</b>	<b>190 351</b>	<b>161 899</b>
<b>AVSÄTTNINGAR</b>			
Avsättning för Garantikostnader	4 605	2 476	4 605
	<b>4 605</b>	<b>2 476</b>	<b>4 605</b>
<b>LÅNGFRISTIGA SKULDER</b>			
Långfristiga skulder, räntebärande	4 528	-	-
Långfristiga skulder, icke räntebärande	818	90	116
	<b>5 346</b>	<b>90</b>	<b>116</b>
<b>KORTFRISTIGA SKULDER</b>			
Kortfristiga skulder, räntebärande	24 205	249	175
Kortfristiga skulder, icke räntebärande	72 878	56 600	70 139
	<b>97 083</b>	<b>56 846</b>	<b>70 314</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>398 592</b>	<b>249 766</b>	<b>236 934</b>

# Kassaflöde i sammandrag

## Koncernen

kSEK	Jul–sep 2023	Jul–sep 2022	Jan–sep 2023	Jan–sep 2022	Helår 2022
<b>DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN</b>					
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-28 896</b>	<b>-11 100</b>	<b>-67 442</b>	<b>-25 830</b>	<b>-54 270</b>
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	5 635	2 707	13 048	6 745	7 750
Betalda inkomstskatter	-244	-122	-310	-605	-727
	<b>-23 505</b>	<b>-8 515</b>	<b>-54 704</b>	<b>-19 690</b>	<b>-47 247</b>
<b>KASSAFLÖDE FRÅN FÖRÄNDRING AV RÖRELSEKAPITALET</b>					
Förändring av varulager och pågående arbete	-62 788	-8 058	-69 346	-4 863	-23 151
Förändring av kundfordringar	-11 530	-1 933	-52 205	-25 403	-21 381
Förändring av kortfristiga fordringar	1 154	-830	-5 027	-1 305	-11 105
Förändring av leverantörsskulder	-22 372	11 478	-15 758	9 736	14 596
Förändring av kortfristiga skulder	-578	-1 634	19 209	15 824	24 900
	<b>-119 619</b>	<b>-9 492</b>	<b>-177 831</b>	<b>-25 701</b>	<b>-63 388</b>
<b>KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGS-VERKSAMHETEN</b>					
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-11 368	-9 909	-38 195	-30 481	-41 642
Investeringar i maskiner och inventarier	-4 763	-125	-9 088	-755	-1 639
	<b>-16 131</b>	<b>-10 034</b>	<b>-47 283</b>	<b>-31 236</b>	<b>-43 281</b>
<b>KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGS-VERKSAMHETEN</b>					
Nyemission	-	-44	219 926	68 281	68 281
Emissionskostnader	-15	-	-22 288	-4 165	-4 165
Teckningsoptioner	265	-	265	-	-
Förändring långfristiga leasingkulder	-1 251	-	-1 251	-	-
Upptagna lån	-	33	94 376	47	74
Amortering av lån	-25	-2 043	-175	-2 193	-2 268
	<b>- 1 026</b>	<b>-2 054</b>	<b>290 853</b>	<b>61 970</b>	<b>61 922</b>
<b>PERIODENS KASSAFLÖDE</b>	<b>- 136 776</b>	<b>-21 580</b>	<b>65 738</b>	<b>5 033</b>	<b>-44 747</b>
Likvida medel vid periodens början	257 505	126 344	54 988	99 733	99 733
<b>LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS SLUT</b>	<b>120 729</b>	<b>104 765</b>	<b>120 729</b>	<b>104 765</b>	<b>54 988</b>

# Förändring av eget kapital i sammandrag

## Koncernen

30 SEPTEMBER 2023

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
<b>Eget kapital 2023-01-01</b>	<b>1 470</b>	<b>405 282</b>	<b>-244 853</b>	<b>161 899</b>
Nyemissioner	1 617	218 309	–	219 926
Emissionskostnader	–	-22 288	–	-22 288
Teckningsoptioner	–	–	–	265
Periodens resultat	–	–	-68 244	-68 244
<b>UTGÅENDE BALANS 30 SEPTEMBER 2023</b>	<b>3 087</b>	<b>601 568</b>	<b>-313 097</b>	<b>291 558</b>

30 SEPTEMBER 2022

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
<b>Eget kapital 2022-01-01</b>	<b>1 354</b>	<b>341 284</b>	<b>-190 583</b>	<b>152 055</b>
Nyemissioner	116	68 165	–	68 281
Emissionskostnader	–	-4 165	–	-4 165
Periodens resultat	–	–	-25 820	-25 820
<b>UTGÅENDE BALANS 30 SEPTEMBER 2022</b>	<b>1 470</b>	<b>405 284</b>	<b>-216 403</b>	<b>190 351</b>

HELÅR 2022

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
<b>Eget kapital 2022-01-01</b>	<b>1 354</b>	<b>341 284</b>	<b>-190 583</b>	<b>152 055</b>
Nyemissioner	116	68 165	–	68 281
Emissionskostnader	–	-4 166	–	-4 166
Periodens resultat	–	–	-54 270	-54 270
<b>UTGÅENDE BALANS 31 DECEMBER 2022</b>	<b>1 470</b>	<b>405 282</b>	<b>-244 853</b>	<b>161 899</b>

# Resultaträkning

## Moderbolaget

KSEK	Jul–sep 2023	Jul–sep 2022	Jan–sep 2023	Jan–sep 2022	Helår 2022
<b>RÖRELSENS INTÄKTER</b>					
Nettoomsättning	42 980	47 965	281 241	141 908	205 112
Aktiverat arbete för egen räkning	11 362	10 581	39 743	31 402	43 235
Övriga rörelseintäkter	843	-	3 720	1 019	314
	<b>55 185</b>	<b>58 546</b>	<b>324 704</b>	<b>174 329</b>	<b>248 661</b>
<b>RÖRELSENS KOSTNADER</b>					
Handelsvaror	-30 956	-37 999	-231 397	-110 484	-167 120
Övriga externa kostnader	-24 055	-13 312	-79 358	-38 094	-61 471
Personalkostnader	-22 625	-14 240	-66 358	-43 271	-66 081
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-4 156	-2 707	-11 569	-6 862	-7 868
Övriga rörelsekostnader	-713	-1 267	-1 693	-1 298	-227
	<b>-82 505</b>	<b>-69 525</b>	<b>-390 375</b>	<b>-200 009</b>	<b>-302 767</b>
<b>RÖRELSERESULTAT (EBIT)</b>	<b>-27 320</b>	<b>-10 979</b>	<b>-65 671</b>	<b>-25 680</b>	<b>-54 106</b>
Finansiella intäkter	724	-	884	-	14
Finansiella kostnader	-2 072	-121	-2 426	-142	-170
<b>RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER</b>	<b>-28 668</b>	<b>-11 100</b>	<b>-67 213</b>	<b>-25 820</b>	<b>-54 262</b>
<b>PERIODENS RESULTAT</b>	<b>-28 668</b>	<b>-11 100</b>	<b>-67 213</b>	<b>-25 820</b>	<b>-54 262</b>

# Balansräkning

## Moderbolaget

kSEK	30 sep 2023	30 sep 2022	31 dec 2022
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	102 714	64 608	74 978
Materiella anläggningstillgångar	10 770	2 197	2 869
Finansiella anläggningstillgångar	50	50	50
	<b>113 534</b>	<b>66 854</b>	<b>77 897</b>
<b>OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR</b>			
Varulager mm	111 319	23 685	41 973
Kortfristiga fordringar	49 562	56 231	62 126
Kassa och bank	120 698	103 005	54 956
	<b>281 579</b>	<b>182 921</b>	<b>159 055</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>395 113</b>	<b>249 775</b>	<b>236 952</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>EGET KAPITAL</b>			
Bundet eget kapital	105 250	66 295	75 972
Fritt eget kapital	187 358	124 063	85 945
	<b>292 608</b>	<b>190 358</b>	<b>161 917</b>
<b>AVSÄTTNINGAR</b>			
Avsättning för Garantikostnader	4 605	2 476	4 605
	<b>4 605</b>	<b>2 476</b>	<b>4 605</b>
<b>LÅNGFRISTIGA SKULDER</b>			
Långfristiga skulder, räntebärande	-	-	-
Långfristiga skulder, icke räntebärande	818	90	116
	<b>818</b>	<b>90</b>	<b>116</b>
<b>KORTFRISTIGA SKULDER</b>			
Kortfristiga skulder, räntebärande	24 205	250	175
Kortfristiga skulder, icke räntebärande	72 877	56 601	70 139
	<b>97 082</b>	<b>56 851</b>	<b>70 314</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>395 113</b>	<b>249 775</b>	<b>236 952</b>

# Kassaflöde i sammandrag

## Moderbolaget

kSEK	Jul–sep 2023	Jul–sep 2022	Jan–sep 2023	Jan–sep 2022	Helår 2022
<b>DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN</b>					
Resultat efter finansiella poster	-28 667	-11 100	-67 213	-25 820	-54 262
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	4 156	2 707	11 569	6 744	7 750
Betalda inkomstskatter	-244	-122	-310	-605	-727
	<b>-24 755</b>	<b>-8 515</b>	<b>-55 954</b>	<b>-19 681</b>	<b>-47 239</b>
<b>KASSAFLÖDE FRÅN FÖRÄNDRING AV RÖRELSEKAPITALET</b>					
Förändring av varulager och pågående arbete	-62 788	- 8 058	-69 346	-8 058	-23 151
Förändring av kundfordringar	-11 530	-1 933	-52 205	-1 933	-21 381
Förändring av kortfristiga fordringar	1 154	-830	-5 027	-830	-11 105
Förändring av leverantörsskulder	-22 372	11 478	-15 758	11 478	14 596
Förändring av kortfristiga skulder	-578	-1 634	19 209	-1 634	26 621
	<b>-120 869</b>	<b>-9 491</b>	<b>-179 081</b>	<b>-25 704</b>	<b>-61 658</b>
<b>KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGS-VERKSAMHETEN</b>					
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-11 368	-9 909	-38 195	-30 480	-41 642
Investeringar i maskiner och inventarer	-4 763	-125	-9 088	-754	-1 639
	<b>-16 131</b>	<b>-10 034</b>	<b>-47 283</b>	<b>-31 234</b>	<b>-43 281</b>
<b>KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGS-VERKSAMHETEN</b>					
Nyemission	-	-44	219 926	68 281	68 281
Emissionskostnader	-15	-	-22 288	-4 165	-4 165
Teckningsoptioner	265	-	265	-	-
Upptagna lån	-	33	94 376	47	74
Amortering av lån	-25	-2 043	-175	-2 193	-2 268
	<b>225</b>	<b>-2 054</b>	<b>292 104</b>	<b>61 970</b>	<b>61 922</b>
<b>PERIODENS KASSAFLÖDE</b>	<b>-136 775</b>	<b>-21 579</b>	<b>65 740</b>	<b>5 031</b>	<b>-43 018</b>
Likvida medel vid periodens början	257 473	124 584	54 956	97 972	97 972
<b>LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS SLUT</b>	<b>120 698</b>	<b>103 005</b>	<b>120 698</b>	<b>103 005</b>	<b>54 956</b>



# Förändring av eget kapital i sammandrag

## Moderbolaget

### 30 SEPTEMBER 2023

kSEK	Aktiekapital	Utvecklings- fond	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
<b>Eget kapital 2023-01-01</b>	<b>1 470</b>	<b>74 502</b>	<b>85 945</b>	<b>161 917</b>
Nyemissioner	1617	–	218 309	219 926
Emissionskostnader	–	–	-22 288	-22 288
Förändring fond för utvecklingsutgifter	–	27 661	-27 661	–
Teckningsoptioner	–	–	265	265
Periodens resultat	–	–	-67 212	-67 212
<b>UTGÅENDE BALANS 30 SEPTEMBER 2023</b>	<b>3 087</b>	<b>102 163</b>	<b>187 093</b>	<b>292 608</b>

### 30 SEPTEMBER 2022

kSEK	Aktiekapital	Utvecklings- fond	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
<b>Eget kapital 2022-01-01</b>	<b>1 354</b>	<b>40 132</b>	<b>110 577</b>	<b>152 064</b>
Nyemissioner	116	–	68 165	68 281
Emissionskostnader	–	–	-4 165	-4 165
Förändring fond för utvecklingsutgifter	–	24 693	-24 693	–
Periodens resultat	–	–	-25 820	-25 820
<b>UTGÅENDE BALANS 30 SEPTEMBER 2022</b>	<b>1 470</b>	<b>64 825</b>	<b>124 063</b>	<b>190 358</b>

### HELÅR 2022

kSEK	Aktiekapital	Utvecklings- fond	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
<b>Eget kapital 2022-01-01</b>	<b>1 354</b>	<b>40 132</b>	<b>110 577</b>	<b>152 064</b>
Nyemissioner	116	–	68 165	68 281
Emissionskostnader	–	–	-4 165	-4 165
Förändring fond för utvecklingsutgifter	–	34 370	-34 370	–
Periodens resultat	–	–	-54 262	-54 262
<b>UTGÅENDE BALANS 31 DECEMBER 2022</b>	<b>1 470</b>	<b>74 502</b>	<b>85 945</b>	<b>161 917</b>

# Definitioner

**Balansomslutning**

Företagets samlade tillgångar.

**Kassaflöde från den löpande verksamheten efter förändring av rörelsekapital**

Kassaflöde från den löpande verksamheten inklusive förändring i rörelsekapital och före kassaflöde från investerings- och finansieringsverksamhet.

**Nettoomsättning**

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

**Bruttomarginal**

Bruttomarginal är ett mått på hur mycket vinst ett företag kan få från sina intäkter. Den beräknas genom att dra av kostnaden för alla sålda varor från nettoomsättningen och därefter dela med nettoomsättningen. Detta ger en procentsats som visar hur stor del av intäkten som företaget kan behålla som vinst.

**EBIT**

EBIT (Earnings Before Interest and Tax) = mäter företagets rörelseresultat före ränteintäkter och räntekostnader och skatt.

**EBIT-marginal**

EBIT i relation till företagets nettoomsättning.

**EBITDA**

EBITDA står för "earnings before interest, taxes, depreciation and amortisation", med andra ord "resultatet före ränteintäkter och räntekostnader, skatter, avskrivningar på materiella tillgångar och avskrivningar på immateriella tillgångar (goodwill)".

**EBITDA-marginal**

EBITDA i relation till företagets nettoomsättning

**Resultat efter finansiella poster**

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader men före bokslutsdispositioner och skatter.

**Resultatmarginal**

Resultatmarginal är ett nyckeltal som visar hur mycket av varje omsättningskrona som utgör vinst.

**Resultat per aktie, SEK**

Periodens resultat i relation till genomsnittligt antal aktier under perioden.

**Resultat per aktie efter full utspädning, SEK**

Periodens resultat i relation till vägt genomsnittligt antal aktier och teckningsoptioner under perioden.

**Soliditet (%)**

Eget kapital i relation till balansomslutningen.

# smart electricity control

ferroamp

[ferroamp.com](https://ferroamp.com)

Ferroamp AB (publ) Org.nr 556805-7029