

VD anförande årsstämma maj 2020 Ferroamp Elektronik AB – skriftlig

Kära aktieägare,

Vi befinner oss i en mycket speciell situation med Coronavirusepidemins spridning över världen. Istället för att få chansen att möta er på vår stämma, så skriver jag nu detta till er alla. Vi har minskat omfånget på vår stämma i år till följd av epidemin och håller enbart en mycket nedbantad variant. Anledningen till detta är såklart att försöka minska och undvika spridning av COVID19 ytterligare.

Många är idag oroliga för sin egen och sina nära och käras säkerhet, liksom sitt jobb och möjlighet till arbetstillfällen framåt. Jag tycker det är av största vikt att stödja samhället så att vi kan komma tillbaka till ett normalt tillstånd igen.

Vi på Ferroamp har sedan starten av denna kris arbetat med att säkerställa våra anställdas, kunders och partners säkerhet och hälsa. Vi har vidtagit en rad åtgärder som syftar till detta.

- Alla medarbetare som kan arbeta hemma, arbetar hemifrån. Idag arbetar samtliga medarbetare hemma, förutom några få på vårt lab samt vår egen produktion i Spånga.
- Vi har ställt in alla icke affärskritiska resor.
- Vi har ställt in medverkan i ett antal mässor och evenemang.
- Vi följer folkhälsomyndighetens direktiv och har infört ett antal rutiner för ökad säkerhet och hygien på företaget.
- Vid installationsstöd som krävt besök hos kund, har vi inrättat riktlinjer vi följer för att minska exponering och eventuell smittspridning.

Trots den rådande situationen, försöker vi ändå att arbeta nära våra kunder och marknaden, för att på så sätt säkerställa att vi kan leverera det stöd som behövs. Vi utvecklar vårt stöd och utbildningar till våra partners och kunder och genomför många seminarier och kundmöten via olika typer av digitala verktyg.

Orderingången under första kvartalet 2020 har varit god och vi lämnar detta kvartal med en bra orderstock. Vi har under perioden tecknat flera samarbetsavtal och tagit viktiga order bland annat i Holland och Norge. Vår bedömning är att fortsatt batteribidrag och övriga förslag till stöd i värbudgeten kommer påverka vår marknad positivt under året.

Den globala pandemins intåg under kvartalet har gjort den närmsta framtiden något mer svårbedömd. Vi bedömer att vi riskerar att påverkas på ett antal sätt till följd av pandemin. På ordersidan ser vi en risk för att investeringsviljan hos en del fastighetsägare kan komma att påverkas negativt i ett mer osäkert ekonomiskt läge i omvärlden. På leveranssidan ser vi i dagsläget att tillgången på vissa komponenter och tillgången på transportkapacitet kan bli begränsande faktorer.

Vi fortsätter på vår inslagna resa vidare från start-up till snabbväxande bolag. Fram till november 2019 hade vi levererat 1000 system sedan bolaget grundades. Bara under mars i år levererade vi mer än 100 system. Internt arbetar vi självklart kontinuerligt med vår kostnadseffektivitet för att säkerställa långsiktig handlingsfrihet.

En större organisation och ökat antal installerade system, kunder och användare ställer ökade krav på vår organisation och dess förmåga. Vårt företag har visat sig vara en dynamisk och anpassningsbar organisation med medarbetare med stor förmåga att anpassa sig till rådande förutsättningar. Jag är djupt imponerad över Ferroamp personals både kompetens, vilja och förmåga. Att bygga vidare på strukturerna som ger stabilitet och handlingskraft för företaget är centralt.

Låt oss lämna Coronaepidemin och fokusera på Ferroamp och vår marknad. Vi har flera gånger talat om vår unika position på marknaden och våra tekniska lösningar. Det finns ett antal starka trender som påverkar oss och vår marknad framåt. Vi listar ofta fyra tydliga trender som berör oss:

- Elektrifieringen av framförallt fordonsflottan.
- Solenergiutbyggnaden.
- Energilagring – batteriutvecklingen.
- Effektbristen i samhället.

Svenska Kraftnät publicerade i slutet av 2017 en rapport avseende utvecklingen och utmaningarna i det svenska kraftnätet under perioden 2018 – 2027. För några månader sedan uppdaterade de rapporten för perioden fram till 2029 (Systemutvecklingsplan 2020 - 2029). I den första rapporten tryckte Svenska Kraftnät på utmaningarna framåt. I den uppdaterade rapporten pekas på ett ökat tempo och förstärkt behov i utvecklingen och omställningen i energi och nätutvecklingen. Svenska Kraftnät trycker i sina rapporter på förändring och omställning i elsystemet. Från planerbar elproduktion till en mer intermittent och väderberoende elproduktion, som ställer ökade krav på möjligheten till energilagring och kapacitetsplanering. Vidare nämns utmaningarna med ändrade förbrukningsmönster, nya användare samt den allt ökande elektrifieringen som starka drivkrafter. Ferroamp som systemleverantör kan i denna utveckling spela en viktig roll och lösa många av de utmaningar som finns.

Ferroamp har unika möjligheter att med vår patenterade teknik utgöra en central roll som systemleverantör i denna omställning. Exempel på nyckeltekniker är vårt energihub-system, som sammankopplar alla olika komponenter och den tillhörande plattformen för datainsamling, som i sin tur möjliggör analys av effekt och energiförbrukning samt hanteringen och utjämningen av dessa.

Dessa utmaningar är inte enbart nationella utan är giltiga för stora delar av världen idag. En utmaning för Ferroamp är anpassningen till de olika regler som styr krav på utrustning som kopplas in i nätet på respektive marknad, så kallade Grid-codes. Vid sidan av nationella grid-codes kan drivkrafterna bakom behovet se lite olika ut från marknad till marknad. Det gemensamma är dock behovet av att finna kostnadseffektiva lösningar att hantera ett ökat kapacitetsbehov av elenergi samt en ökad andel energiproduktion, som är intermittent och väderberoende och därmed behöver hanteras med energilagring.

Ferroamp är en unik systemleverantör som tillhandahåller en plattform för optimal effekthantering till låg kostnad och minimala förluster. Vi kommer med vårt system kunna utgöra en central roll i att hantera och lösa de utmaningar som vi står inför inom energibranschen.

Under den senaste tiden så har vi såklart surfat på vågen av utbyggnaden av lokalt producerat solel i villa och småhus samt även till bostadsrättsföreningar i Sverige. Denna kopplat till olika nationella subventioneringar samt även energilagerbidrag har varit gynnsam för oss. Vår produkt är en framtidssäker premiumprodukt som ger villa- och småhusägare en unik möjlighet framåt. Vi bedömer att denna utbyggnadsvåg kommer fortsätta i Sverige och även internationellt.

Vi lyckades nära nog fullteckna optionsprogrammet under våren 2020 och komplettera detta med ett lånepaket tillsammans med vår partner Handelsbanken. Detta gav oss en förstärkt finansiering om 33 MSEK under inledningen av året. Detta ger oss en bra stabilitet och bas, vilket är oerhört viktigt för oss under året med många utmaningar.

För att möjliggöra fortsatt tillväxt i vår unika position och förmåga arbetar vi med fokus inom ett antal områden framåt:

Ett starkt och kompetent team

Ett starkt och kompetent team är grunden till vår framgång. Vi har dubblat personalstyrkan från 19 medarbetare i maj förra året till 38 medarbetare i maj i år.

Ökad produktions- och leveranskapacitet

Fortsatt genomförande av vårt sedan tidigare startade Industrialisering 2.0 projekt. Ett projekt där Ferroamp samtliga produkter anpassas för extern produktion och effektiv volymproduktion. Detta ger oss en ökad leveransförmåga.

Utveckling av Ferroamp plattform och Services affären

Utveckling av plattfors- och services-affären. Skapa förmåga till en tjänsteaffär bygd på vår unika mjukvaruplattform, eCloud, där vi kopplar samman och genom öppna API:er bereder möjligheter för aktörer runt oss genom datainsamling och kunskap. Kopplat till denna plattform bygger vi en Service-affär.

Utveckla marknadsplattformen och växa globalt med vårt erbjudande.

Bygga vår marknadsplattform och marknadskommunikationen. Växa strukturerat med bas i Sverige även globalt.

Utveckla tjänste- och produktportfölj för global tillväxt

Bygga tjänste- och produktportfölj och roadmap för framtiden tillsammans med partners. Fokusera egen kärnutveckling och bygga funktionalitet och tjänster framåt även för global tillväxt.

Med ett bra 2019 i ryggen och ett starkt första kvartal 2020 trots utmanande tider, ser jag ljus på våra möjligheter framåt. Vi är ett starkt team på Ferroamp och vi har en unik position som vi skall bygga vidare på. Ett antal världsunika lösningar och patent gör oss redo att accelerera vidare i vår utveckling. Året kommer med allra största sannolikhet innehålla ett antal utmaningar varav flera säkert till följd av Coronaepidemin. Vi tror starkt på våra möjligheter och ser fram emot resan framåt.

Jag vill slutligen passa på att tacka alla er aktieägare för att ni är med oss på denna resa. Jag vill också tacka alla Ferroamp medarbetare. Ni är ett fantastiskt team av kompetens, vilja och energi. Tillsammans är vi ett starkt lag som har fantastiska möjligheter framåt.

Spånga, maj 2020.

Krister Werner